

股票销售怎么样：最近找工作，请问做第电销好，还是做股票好？-股识吧

一、股票销售有前途吗？

简单说说吧，一般来说，只要是销售行业都是有前途滴，关键是看你所处的公司是否有前途！另外，有前途的行业不一定就适应所有人，如果你自认能力足够，也就是脸皮够厚，抗打击能力够强悍，那么你可以去试试！这玩意也是一项不错的工作，挺锻炼人的！至于股票销售么，近两年来说还有的玩，但也要看地域性！一级城市就不用说了，十个人里九个会，所以基本不用你来推销！没吃过猪肉还见过猪跑么！外加前两年股市景气不怎么样，所以推销起来比较困难，只是别搞那些所谓的原始股推销，大部分是骗子，出力不讨好的东西，还有可能涉及到法律。不过总的来说，无论是推销股票还是其他金融行业都挺不错，至少国内现在还在经济发展阶段，金融业还是很吃香的！

二、股票销售怎么样？好做吗

这得看股票行情怎么样了哈。
股票行情好的时候就好做，反之就不好做哈。
希望我的回答能够帮助到你，望采纳，谢谢。

三、大家觉得股票销售这个行业怎么样

1. 不行，最近行情不好
2. 要吃得苦
3. 经得起折磨
4. 脸皮要厚
5. 嘴巴要会说
6. 要不断学习
7. 压力大
8. 收入看能力
9. 你想拼一拼就可以去
10. 你想通过努力拿高工资可以去，想稳定一点不建议

四、请问做股票软件销售怎么样？

还是可以的，看你怎么做了，股票软件销售主要是推广该公司的付费系统，软件是

否好卖取决于你对自己的定位，已经你的公司对自己产品的定位。
股民的心理是为了赚钱。
往往有的公司通过给股票的方式拉股民付费买软件，这样的公司不值得做。
因为这样的公司基本上活不了多久。
要做的话还是要真正找一家可以长期去为之奋斗的公司。
另外是需要了解股票知识的，一般都会有培训的，学历低不是问题。
只要你会说话就行，一般现在都是采取电话营销的方式销售软件。
仅供参考

五、做股票销售怎么样??

他是一个很有挑战性的行业，如果你的交际圈子不错的话做做也是可以的，能锻炼人的能力，但穷人做事、富人做市、商人做势[趋势]，如果从趋势的发展来看就不大好，所以建议你慎重考虑，这样吧，给你推荐位优秀的老师认识一下，望对你有帮助百度——（军翔教练），祝心想事成、年年好运！

六、最近找工作，请问做第电销好，还是做股票好？

首先电话销售对人的要求还是很高的，声音甜美、性格外向、活泼开朗、反应迅速、思维敏捷等等。
股票销售主要要做的就是专业知识要掌握，大环境带来的影响是非常巨大的，特别是经济萧条时期就愈发难了。
所以电话销售股票是机遇与挑战并存的。
要做好充足的心理准备。

七、股票软件销售工作怎么样

- 1、现在股票软件很多，股民能认可的很少；
- 2、软件的价格高，年费收得多，大多数股民不想交这笔钱；
- 3、任何软件都是牛市的时候好用，熊市的时候不好预测，股民不认同；
- 4、销售软件必须要口才好，能忽悠！！！你看股票软件销售工作会怎么样？！！

八、在武汉做金融投资理财股票的销售好不好做.如题 谢谢了

在哪里都不好做，特别是现在金融危机，没有多少人再去盲目的做这些相对的高风险的投资了，那么做理财投资这方面的销售，会更加困难！求采纳

九、电话销售股票这份工作怎么样？

第一 所有的电话销售都不怎么样 第二 所有的销售都不怎么样 第三 任何行业都有做的好的 尤其是销售

参考文档

[下载：股票销售怎么样.pdf](#)

[《上市公司调研看什么》](#)

[《炒股补差价什么意思》](#)

[《中长期操作股票看什么指标安全》](#)

[下载：股票销售怎么样.doc](#)

[更多关于《股票销售怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/477616.html>