

# 怎么找到买股票的客户...怎样在网上找到股票客户，我现在的专业是从事现货大宗商品的，需要认识股票客户-股识吧

## 一、怎样在网上找到股票客户，我现在的专业是从事现货大宗商品的，需要认识股票客户

做APP和网站。

## 二、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一行销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

## 三、在问问里面怎样可以找到在炒股票的客户呢？？？

看看那些提有关股票问题的，点击提问者的ID，出来的页面中地址栏里最后面的一串数字就是提问者的号码了，你可以加对方。

这样就找到了。

祝你好运！

## 四、炒股票的客户究竟去那里找？nuskin到底应该怎么做？

- 1.发展新的炒股票客户即费劲效果也不大，因为他们的交易量不会很多。
- 2.所谓擒贼先擒王，应该去多发现那些交易量大的，或者资金量大的客户，（比如我的月成交额在1300万左右，可以顶你发展50--100个散户交易量，）给他们优惠条件把他们挖过来，事半功倍。
- 3.多建立几个QQ群，发展本地或者外地的股友，你是业内人士可以给他们指导，

在谈话中发现潜在客户。  
4.创造更多的优惠条件。

## 五、操盘手如何寻找客户

股票？

## 六、请问股票操盘手怎样寻找客户？

那你去考个证吧！比如自考之类的！为了长期的发展！或者你通过一些网上营销找客户，先给客户赚到钱，赢得客户的信任。

真正的能力才是实的，你可以找找那个企业需要操盘手，用实力跟他们说话。不要去证券公司和基金的，去那些个人和企业。

## 参考文档

[?????????????.pdf](#)

[????????????????](#)

[????????????????](#)

[????????????????](#)

[?????????????????.doc](#)

[??](#)

??

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/46436618.html>