

股票业务员如何吸引客户：请问做股票最主要用什么手续吸引客户？-股识吧

一、请问做股票最主要用什么手续吸引客户？

你是经纪人吧？当然是服务加低佣金了，。
除了这二点，就是亲戚亲戚朋友了

二、做股票业务员好难压力好大啊，引导不了客户，哎！

股票设计页面做到简洁明了客户适用就可以

三、做股票业务员好难压力好大啊，引导不了客户，哎！

现在的都是存量资金客户，资金量一般都在百万千万级别比较多的老股民，10万以下的很少很少，对老股民有自己的一套成熟技术，你要引导他们可以，你的技术水平必须比他们还要高，最关键的是你必须实际买卖过程中你让他们相信你的方法能让他们赚钱，如果只是理论劝你不要多想了，老股民技术理论都很成熟了，你引导他们除非你的实战技术经验足以说服老股民的技术理论，等你坐庄几年你就能驾驭老股民了。

希望你好运吧，给分吧，给分教你更好方法

四、证券公司怎么拉客户

嗯 去大型超市摆摊，网上拉人，靠低佣金。
业务能力要强！

五、股票业务员要做到了解客户的哪些情况

了解客户是一个很泛指的话题，每一个客户的类型和风格，性格特点等等都是不一样的，所以业务员需要注意的是，值得深度了解的客户必然是有产品需求的人。不然一个业务员要做到将自己手上的客户每一个都能深入的去了解实在是太困难了。

所以通常，在确定了对方属于意向客户之后，业务员可以从以下方面了解客户：1，入市年限，2，投资方式和风格及投资产品；3，理财观念，兴趣爱好和工作情况；4，参与过的投资活动；5，和公司的合作态度。

了解到客户的这些信息后，业务员需要制定一份有效的专门针对该客户的投资方案，结合信息和数据等情况来与客户完成一笔双赢的合作成交。

六、股票设计页面怎么做能吸引到客户

股票设计页面做到简洁明了客户适用就可以

参考文档

[下载：股票业务员如何吸引客户.pdf](#)

[《股票需要多久出舱》](#)

[《定增股票一般需多久》](#)

[《跌停的股票多久可以涨回》](#)

[《基金多久更换一次股票》](#)

[下载：股票业务员如何吸引客户.doc](#)

[更多关于《股票业务员如何吸引客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/41811577.html>