

上市公司的采购有什么要求~请教上市公司的采购流程-股识吧

一、上市公司收购有哪些注意事项

这个不一定，一般只要你有兴趣就可以去做，没有特别的专业什么的，可以自己看一些采购方面的基础书籍。

我是从技术转向采购的，现在也很快上手了，关键是要正直，诚实，维护公司的利益。

可以先看着采购流程，注意事项方面的基础知识，找个门槛低些的先做，有经验就好了。

二、请教上市公司的采购流程

采购需求、寻找供应商、送样、评审、比价议价、送货、质量稳定、批量送货、收款、售后服务。

三、做好采购需要具备什么样的条件

要想在采购方面有长期发展的话就要做到诚信务实，其次就是专业方面的，熟悉采购流程，了解原材料行情，熟练进行成本核算，懂得供应商的开发、维护等等。

四、对于公司的采购管理需要注意什么？

采购战略为先：量-质-价的平衡点，供应地区优势分析，服务对象（制造企业，贸易商，或其他）要求及特点，短中长期目标，购买方优劣势分析，等；

采购流程为舵：采购需求和时间表，供应商体系诉求，供应商资质要求，供应商认证批准流程，合同审核批准，等；

采购团队为底：人员选择，资质标准，绩效核定，监督机制，等。

以上是提纲挈领，每一步各有要点，可繁可简。

关键是平衡，不能单一的绝对。

“最XX”的最可能是陷阱，或早或晚。

五、当一名好的采购员要具备哪些条件？

当一名好的采购员必须要具备的条件：工作能力：采购是一项相当复杂，要求很高的工作，采购员应具备的基本工作能力也相当的多样化。

分析能力：由于采购员常常面临许多不同策略的选择与制定，例如物料规格、品种的购买决策、何者为企业所能接受的价格、物料如何运输与储存、如何管理才能得到消费者的回应。

因此，采购员应具备使用分析工具的技巧，并能针对分析结果制定有效的决策。

预测能力：在现代动态经济环境下，物料的采购价格与供应数量是经常调整变动的。

采购员应能依据各种产销资料，判断货源是否充裕；

通过与供应商的接触，从其“销售”的态度，揣摩物料可能供应的情况；

从物料价格的涨跌，推断采购成本受影响的幅度有多大。

总之，采购员必须开阔视野，具备“察言观色”的能力，对物料将来供应的趋势能预谋对策。

表达能力：采购员无论是用语言还是用文字与供应商沟通，都必须能正确、清晰表达采购的各种条件，例如规格、数量、价格、交货期限、付款方式等，避免语意含混，滋生误解。

面对忙碌的采购工作，必须使采购人员具备“长话短说，言简意赅”的表达能力，以免浪费时间。

“晓之以理，动之以情”来争取采购条件，更是采购人员必须锻炼的表达技巧。

另外，采购员是外出执行采购的人员，他们的一言一行都代表着企业与外界打交道，他们的工作好坏不仅影响企业的效益，而且影响企业的声誉，因此，企业对采购员规定的各项纪律，采购员必须自觉遵守，严格执行。

六、做采购有哪些要求？

一.谈判策略 1避免争论 2抛砖引玉 3留有余地 4避实就虚 5保持沉默 6忍气吞声

7多听少讲 8情感沟通 9先苦后甜 10最后期限 二.采购人员主要做的三件事
1寻找供应商 2商定价格 3发展供应商建立长期合作关系 三.采购运作 1多批次采购
2小批量采购 3快速的交货 4稳定供应商质量
以上三大要点建议大家使用一下希望对您有所帮助 最后要和大家说：没有学习力
就没有动力 心有多高 学习的目的就有多长

参考文档

[下载：上市公司的采购有什么要求.pdf](#)

[《股票多久才能开盘》](#)

[《股票持有多久合适》](#)

[《拍卖股票多久能卖》](#)

[《股票交易后多久能上市》](#)

[下载：上市公司的采购有什么要求.doc](#)

[更多关于《上市公司的采购有什么要求》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/40243976.html>