

哪个上市公司做螺纹钢|螺纹钢企业有那些-股识吧

一、螺纹钢上下游企业有哪些?

螺纹钢属于建筑钢材 上游肯定是钢厂方面，下游就是房地产 建筑也、、、

二、钢材制造公司有哪些是上市公司

应该是以下这些上市公司，未必全。

攀钢钢钒、方大特钢、济南钢铁、莱钢股份、大冶特钢、
鄂尔多斯、抚顺特钢、杭钢股份、新兴铸管、重庆钢铁、广钢股份、新钢股份、
西宁特钢、包钢股份、柳钢股份、本钢板材、首钢股份、马钢股份、久立特材、
安阳钢铁、八一钢铁、南钢股份、
韶钢松山、华菱钢铁、武钢股份、方大炭素、河北钢铁

三、谁能把上市公司 宝钢股份 介绍一下？

宝钢股份特殊钢分公司是宝钢的特殊钢精品制造基地，宝钢特钢新建炉卷热轧项目是宝钢股份特殊钢分公司战略发展的重要组成部分，该项目创新性地将热轧带钢生产线和中厚板生产线的工艺与设备结合起来，其工艺设备和技术的复杂性超过热带轧机和中厚板轧机，在世界范围内没有样板厂。

由于涉及特殊钢领域的高端市场，既没有一家国外生产厂愿意提供产品一贯制指导，也没有一家国外设备供应商能够承担全线的总成。

为此，宝钢决定采用以国内自主技术集成为主体的方式建设该项目。

作为宝钢的长期战略合作伙伴，中冶京诚承担起了与工程建设相关的所有技术总成和装备整合任务，与特殊钢分公司一起，围绕产品方案、工艺流程、设备配置、投资控制、以及核心技术的研究等关键问题，深入细致开展方案研究，现已完成了初轧机区域设备整合、马达表和功能需求书（初版）的编制、以及大部分机械非标设备设计工作，为项目的顺利推进创造了基本条件。

目前，该项目各主要设备的基本设计联络正在紧张进行、设计资料正逐步到位，施工图设计将逐步全面展开。

四、在青岛闽龙钢材市场怎样做一个出色的螺纹钢业务员

我也是做螺纹钢业务出生的，现在已经拥有自己的公司，而且公司的业务也相当的不错。

螺纹钢业务是一条挺难走的路，在往后的业务生涯中，你难免会碰到很多的挫折和难缠的客户。

希望你能一如既往，坚持不懈。

也希望我的回答能给你带来一些帮助！一、报价

做螺纹钢业务有两种常见的业务关联：你到建筑工地推销你的产品；

建筑工地找你买产品。

螺纹钢的市场价格颇为不稳，极易变动和螺纹钢的品种多，免检的，国标的，厂标的（当然也有非标，这方面有机会就私底下讨论了）。

在抱价方面上，你可以利用这两点来服务你。

你到建筑工地推销你的产品：你可以将价格报的比市场价低，比同行低来吸引顾客，多数顾客不会在当天就向你购买螺纹钢（他也需要货比三家）。

等他给你来电的时候你就可以很好地变动价格和选择符合他的要求同时也给你利润最大的货了。

如果客户当天就向你购买，在价格上变动会损坏你在他心中的印象，所以经常考虑货源的因素而不考虑价格的因素（当然在不赢利的情况除外）。

建筑工地找你买产品：你就要具体了解他所需要的是哪种程度的螺纹钢，然后你自己再想想在这个程度里有哪几种钢筋。

适当的给他报价，第一次交易不求赚多少钱，而在于培养与客户的感情，赚他下一次的钞票。

二、寻找最好货源 我不知道你那边有几个市场，你先可以到你自己市场里的货场看看都有什么货，然后花一些时间了解一下那些货都是哪一家的，留下他们的电话和地址。

然后你要向周围拓展，了解周围有什么市场。

再看看他们的货和留下他们的电话。

你甚至可以到街边有些卖钢筋的铺面了解他们的货。

总之动用你可以动用的资源去了解别人的货，做好笔记。

这样在你需要的时候你才明白哪里有你需要的货以及它们的价格。

还有就是平时空了多和他们联系，能混熟最好。

三、寻找业务 那要看你公司的实力了，能做的起多大的工地。

每个地方都有他们开发的方向和规划，你可以在当地的城市规划网上找找看。

选择适合自己公司的业务要求的模块多花一些时间在这个模块上。

做业务一定得勤，切勿三天打鱼两天晒网。

四、维护客户关系

平时有大大小小的节日的时候打打电话问候问候，发发短信关心关心。

客户也是人，他会被你感动的。

大家都有空的时候，可以约出来喝喝茶，吃吃饭。
平时还可以送一些小礼物（比如茶叶，领带）。
五一，十一，春节的时候还可以挟老婆带小孩一起去旅游。
最重要的一定一定要诚。
到时候就不仅仅是生意上的关系，更有一层友谊，这样的客户还会跑么。
五、网上开展业务在你当地的钢材网上注册会员，提供供求。
记得每日更新你的价格。
网上做业务得对钢材非常的熟悉，所以还是以后再考虑吧，先把目前做好。
希望我的答案对你有一丝的帮助，以后有什么疑问可以相互探讨。
有些事这上面讲不清楚，可以给我留言。

五、螺纹钢企业有那些

广西柳州钢铁、广西防城港钢铁厂企业比较大，其余的有：广西万鑫钢铁(螺纹钢和线材)，广西罗城钢铁（铸件），广西五隆钢铁（铁锌板）等。

六、宝钢股份（宝钢集团）是属于哪个地方的上市公司？

上海国企 节后大盘股很可能受到外盘走强的影响上扬

????

- [?????????????.pdf](#)
- [????????????????](#)
- [????????????????](#)
- [????????????????](#)
- [?????????????????.doc](#)
- [?????????????????????...](#)

??

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/32051211.html>