

怎样选出单峰密集的股票这个选出筹码低位单峰密集的股票公式有什么错误吗？-股识吧

一、请问股票分析中的单峰密集形态是怎么看的？

单峰密集形态就是在低迷成就15~20天以上偶尔出现连续5~9天较前一段低迷期大3~15倍的成交量；
然后又像山峰逐渐下降见山腰到山谷的不规则“山峰状态” . . .

二、怎样利用股票成交量密集区选股票

一般根据密集成交区分布：1，看两个成交密集区距离，一般越远越好。
突破买入。

2，有力突破后回调买入。

3，成交区内不交易。

4，上当密集成交区一般是阻力位，适当退出观望。

.....

三、如何利用筹码密集峰识别强势洗盘

股市的洗盘常常是主升浪的前奏。

洗盘的主要任务是清除跟风盘，使庄家轻装上阵地进入拉升阶段。

庄家在吸筹阶段在计划的目标区域开始吸筹，形成了特定价格区域的单峰密集。

但是这种极隐蔽的吸筹工作常常受到干扰，主要表现在二个方面：其一、在庄家的吸筹时涌进了大量的看好该股的跟风盘，他们的建仓几乎与庄家为同一价格区，使庄家吃不饱；

其二、跟风盘在没有明显获利或亏损的情况下，只会静心等待座轿上行，庄家将成为轿夫。

洗盘的重要特征就是成交量不断减少。

如果是真实的下跌行情，那么这种成交缩量，将使庄家更难于出局；

表现在成本分布上原单峰密集没有被明显消耗，下跌的底部没有形成新的峰密集。

庄家要须利完成低位吸筹和拉升准备，有三条路线可供选择：通过长期横盘洗盘。

这是用时间作为代价，使失去耐心的投资者投降作罢。

向上拉升造成获利回吐。

这是一种快速建仓的手法，通常是短线庄家所为，建仓速度快但代价较高。

向下回调洗盘。

这是庄家的苦肉计，因为向下洗盘意味着跌破庄家自己的建仓成本区，庄家也是被套者。

更何况其它人呢？苦肉计将造成恐惧心理，使意志不坚定的投资者被迫出局。

本技法庄家所用的洗盘手法正是第（3）种。

随着股价的回升并突破原密集峰，庄家的洗盘用心，便一览无遗了。

这些可以慢慢去领悟，炒股最重要的是掌握好一定的经验，这样才能作出准确的判断，新手在把握不准的情况下不防用个牛股宝手机炒股去跟着里面的牛人去操作，这样要稳妥得多，愿能帮助到您，祝投资愉快！

四、这个选出筹码低位单峰密集的选股公式有什么错误吗？

A1 :=COST(85) ;

A2 :=COST(15) ;

A3 :=A1-A2 ;

A4 :=(A1+A2)/2 ;

B1 :=HHV(HIGH , 90) ;

B2 :=LLV(LOW , 90) ;

B3 :=B1-B2 ;

XG : (A3/A4*100)<=

6

AND A4<=

6

(B3*0.5+B2) ;

没有问题，有点不规范而已。

(已测试通过)

五、股票筹码密集峰怎么看出来啊？

股市的洗盘常常是主升浪的前奏。

洗盘的主要任务是清除跟风盘，使庄家轻装上阵地进入拉升阶段。

庄家在吸筹阶段在计划的目标区域开始吸筹，形成了特定价格区域的单峰密集。

但是这种极隐蔽的吸筹工作常常受到干扰，主要表现在两个方面：其一、在庄家的

吸筹时涌进了大量的看好该股的跟风盘，他们的建仓几乎与庄家为同一价格区，使庄家吃不饱；

其二、跟风盘在没有明显获利或亏损的情况下，只会静心等待座轿上行，庄家将成为轿夫。

洗盘的重要特征就是成交量不断减少。

如果是真实的下跌行情，那么这种成交缩量，将使庄家更难于出局；

表现在成本分布上原单峰密集没有被明显消耗，下跌的底部没有形成新的峰密集。

庄家要须利完成低位吸筹和拉升准备，有三条路线可供选择：通过长期横盘洗盘。

这是用时间作为代价，使失去耐心的投资者投降作罢。

向上拉升造成获利回吐。

这是一种快速建仓的手法，通常是短线庄家所为，建仓速度快但代价较高。

向下回调洗盘。

这是庄家的苦肉计，因为向下洗盘意味着跌破庄家自己的建仓成本区，庄家也是被套者。

更何况其它人呢？苦肉计将造成恐惧心理，使意志不坚定的投资者被迫出局。

本技法庄家所用的洗盘手法正是第（3）种。

随着股价的回升并突破原密集峰，庄家的洗盘用心，便一览无遗了。

这些可以慢慢去领悟，炒股最重要的是掌握好一定的经验，这样才能作出准确的判断，

新手在把握不准的情况下不防用个牛股宝手机炒股去跟着里面的牛人去操作，

这样要稳妥得多，愿能帮助到您，祝投资愉快！

参考文档

[下载：怎样选出单峰密集的股票.pdf](#)

[《股票买入委托通知要多久》](#)

[《股票腰斩后多久回本》](#)

[《股票除权除息日多久》](#)

[《买股票从一万到一百万需要多久》](#)

[《股票转账多久到账》](#)

[下载：怎样选出单峰密集的股票.doc](#)

[更多关于《怎样选出单峰密集的股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：
<https://www.gupiaozhishiba.com/author/30639317.html>