

股票期货怎么开发客户__如何开发期货投资客户？-股识吧

一、股票、期货和现货行情和交易软件怎么开发？

学问大了，既要懂金融证券，又要懂软件开发，二者缺一不可；
一般都是花钱请专业的软件开发公司，作为项目经营开发的，价格不菲，一般个人承受不了的。

- 。
- 。

二、要怎么收集和开发期货客户？

提供增值服务，如早盘信息提供；
公司内部投资分析报告等；
建立客户间的沟通平台、免费培训平台。
在这之前，需要广而告之周边地区，通过传单、易拉宝等

三、做股票的客户怎么沟通来做期货

我们的证券公司有一个笨法子：叫你的朋友叫上她的三姑六婆，朋友。
借口开户任务要达标、他们先开了户，那天想起来了就进去投资了。
股票熊的时候就“聊聊”内部有消息，行情要来了。

四、如何开发期货投资客户？

期货市场营销的主要手段是人员营销。
1)通过市场细分发现潜在客户的特定需求。
2)针对特定需求提供有价值的分析报告与投资方案。

3讲清楚本公司在满足潜在客户投资需求方面的优势。

4建立客户档案，通过持续的培训和服务不断满足客户的新需求。

-----潜在客户成为现实客户的关键环节是“让客户知道”期货是什么？期货对潜在客户的作用是什么？期货怎么做？投资期货应该注意哪些问题？电话销售会议（培训）销售 直接销售（人员拜访）是现在期货主要的开发模式

五、做股票的客户怎么沟通来做期货

找些有资金的 现在正做股票的 比较好接受 再讲期货的优点儿

也要对客户讲到必要的风险 以后必定是自己的客户 要对客户负责呀

六、期货业务员开发机构客户应该如何做起？ 没有任何人脉和销售经验

没有什么好的途径，都是差不多的模式，因为客户不好开发随意流动性比较大，但只要认认真真做总会有业绩的，我才做半年已经有些业绩了

七、怎样才可以发展一些做金融投资（期货投资）的高端客户？ ？？

请吃饭 还有你口才要好 这个需要付出 也考验实力的 还有就是打电话了

参考文档

[下载：股票期货怎么开发客户.pdf](#)

[《华为离职保留股票多久》](#)

[《股票15点下单多久才能交易》](#)

[《股票重组多久停牌》](#)

[《股票一般多久买入卖出》](#)

[下载：股票期货怎么开发客户.doc](#)

[更多关于《股票期货怎么开发客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/24439476.html>