

阳光人寿保险股份有限公司电话销售怎么样：在阳光保险做电销怎样-股识吧

一、在阳光保险做电销怎样

我在阳光电销工作，后天辞职，因为不等到那时候扣我640培训费，今天看工资表了，工作了七十天，加培训费总共2253快钱，然后再扣我110.6的代理税，拿到手2142.4元，每天早上八点四十上班到晚上七点多，中午休息一个半小时不到，所谓的双休就好每周六强制加班，中途想走可以，直接走人，一毛钱没有，每个月20号发工资后最少一半要辞职，辞职信递交的慢一点的倒霉了，不给你批，没理由，就是不批，可以直接不来，这个月二十天工资又没了，基本上就是靠坑新人来工作，说那么多没一句假话，亲身体会，你自己感觉好不好吧！我是武汉的阳光寿险电销？

二、阳光保险电销怎么样.业绩好做吗

阳光在合资寿险公司中算不错的。

做保单，其实在哪个公司都差不多，取决于你的努力。

保险产品其实你最终会发现，客户一开始都说没有听过你们公司，可是后来还是会买的。

公司知名度有一些影响，但是不是最重要的。

三、阳光人寿保险股份有限公司石家庄电销工作怎么样

还不错，有发展空间，不过做好心里准备，前期拨打数据质量不太好，会带给你很多负面影响，很多人都会离开，剩者为王在这很适用，就看你能不能成为那个剩下的人了。

来自职Q用户：匿名用户电话销售都是很不错的，开始资源不是很好，公司给客户打出来就算你的，待遇也不错，挺好的 来自职Q用户：用户3719713

四、阳光保险电话销售好干吗?能挣到钱吗？

您好，我是中国平安综合金融主管，易飞。
首先，任何职业都是能赚到钱的，任何销售行业也是能赚到钱的。
其次，销售这个行业不好做，也很容易做。
做销售要做好莫大的勇气和准备。
因为中途会遇到很多的挫折！！！！

五、#阳光人寿保险股份有限公司合肥电话销售中心#这个公司怎么样？

还不错，有发展空间，不过做好心里准备，前期拨打数据质量不太好，会带给你很多负面影响，很多人都会离开，剩者为王在这很适用，就看你能不能成为那个剩下的人。

来自职Q用户：匿名用户电话销售都是很不错的，开始资源不是很好，公司给客户打出来就算你的，待遇也不错，挺好的 来自职Q用户：用户3719713

六、阳光财产保险电话销售怎样？

还可以，他们的理赔服务是现在叫的最凶的，在3-5千元的案子。
如果责任明确无伤人，当天就陪。
推荐使用！

七、阳光保险电话销售工资待遇

实习生1500+提成+业绩奖金转正1600+提成+业绩奖金+社会保险

八、在阳光保险公司做电销怎么样？

阳光保险是一家集团公司，听说刚建立一个5000坐席的电销中心，应该是可以的

参考文档

[下载：阳光人寿保险股份有限公司电话销售怎么样.pdf](#)

[《一般股票买进委托需要多久》](#)

[《股票跌了多久会回来》](#)

[《新股票一般多久可以买》](#)

[下载：阳光人寿保险股份有限公司电话销售怎么样.doc](#)

[更多关于《阳光人寿保险股份有限公司电话销售怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/23622742.html>