

# 怎么找做股票客户的电话：做门窗跑业务如何找客户-股识吧

## 一、证券经纪人怎么找客户？

找客户有多种方式，在这里班门弄斧了。

1、通过在银行设点，来银行办理业务的客户是一群不错的潜在力量2、在各大超市（地方的超市，因为像沃尔玛、家乐福一般不做这种合作）设点，给光顾超市的顾客做宣传3、在网上找客户，通过QQ等方式也是不错的选择。

但是证券公司原则上是不允许通过QQ联系客户的另外，现在很多客户非常看重佣金的，你的方式可能有点问题。

如果你的佣金低，是一个不错的公司

## 二、石家庄国泰君安的开户电话？

您好，国泰君安江西分公司企业平台很高兴为您解答！

国泰君安证券股票开户预约方式：

全国网上预约：[\\*://\\*gtja\\*/wsyzt/yykh.jsp](http://*://*gtja*/wsyzt/yykh.jsp)（营业部可选择）

江西客户预约：[\\*://jxkh.gtja\\*/yykh/index.html](http://*://jxkh.gtja*/yykh/index.html)（营业部可选择）

全国客服热线快速预约：95521 江西地区预约热线：4000792068；  
4000792058；

4000792098 您预约之后我公司会尽快安排当地客户经理跟您联系，方便接待您办理开户手续以及提供后续理财指导服务！国泰君安感谢您的支持！

更多疑问，建议登入[\\*://jxkh.gtja\\*/](http://*://jxkh.gtja*/)在线咨询

## 三、做门窗跑业务如何找客户

个人加工那么就应该注重家装的活，最好去找家居市场；

厂家的话建议去找房地产开发商，多接触一些房地产客户。

还可以通过网络发信息，比如说一些b2b平台和一些分类信息平台，门窗通过阿里巴巴、淘宝来做也是一种不错的方法。

一般都是开头难，合作过一次以后就好办了，办事的时候要‘灵活’点，才能不被人拒绝，这也就是所谓的潜规则。

## 四、证券经纪人如何拉客户？

是买卖股票的账户

## 五、股票客户帐号是电话还是什么

是买卖股票的账户

## 六、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一行销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

## 参考文档

[下载：怎么找做股票客户的电话.pdf](#)

[《上市公司好转股票提前多久反应》](#)

[《新的股票账户多久可以交易》](#)

[《买股票要多久才能买到》](#)

[《今天买的股票多久才能卖》](#)

[《股票发债时间多久》](#)

[下载：怎么找做股票客户的电话.doc](#)

[更多关于《怎么找做股票客户的电话》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/12160701.html>

