

# 股票顾问客户怎么回复：你好，我是证券公司的业务员，就是晚上在电话回访股票客户应该聊些什-股识吧

## 一、股票跌了如何回访客户,11

1. 首先你要告诉他确实跌了，然后很清晰的分析给他跌的原因！2. 最重要的是要告诉他，以后他能涨而且大涨！3. 不管怎么样客户最终目的是要挣钱！

## 二、股票咨询顾问怎么打电话和客户勾通来让它放心和你合作

沟通就想合作，基本已不可能。除非你有很好的专业术语。推荐股票是唯一方法。也很实用。

## 三、在股票电话营销中如果遇到客户说等他手上的股票出来了在跟我们合作，如何回答

1. 接到订单后先做PI和合同,让客户回签确认订单,交期,付款方式等内容,2. 接着收订金,然后安排生产,3. 生产完成后找货代(有的自己找,有的时候客户会指定货代) 订舱,然后拿着S/O和PL把货送到指定仓库,找报关行报关(注意要搞清楚客户需要的清关文件,如CO等,还有就是货要不要商检)4. 收余款.要看你们的付款方式,如果是出货前付清余款就应该在货完成后通知客户完成让客户付款,如果是见提单副本付款就要等提单副本出来发给客户,让客户付款,5.付款完成,把提单,CI,PL寄给客户(也可以电放,把电放提单,CI和PL等邮件给客户)交易完成.6.接下来办理出口退税之类的我们一般是由财务部门来做

## 四、股票销售中客户问我你了解我资金量干嘛我该怎么回答

因为资金量大，交易风险更大，为了更好地做好服务工作，期望了解一下。

## 五、你好，我是证券公司的业务员，就是晚上在电话回访股票客户应该聊些什

其实，证券公司大部分客户都是做股票的啊，所以，业务员维护客户，主要是帮客户看下持仓情况，推荐股票。

这个是客户最关注的问题，当然为了避免风险，不要把推荐的股票，如何操作说的太死。

常常联系的话，客户对你比较有好感，认为公司是把客户放在心上的，对于需要交流的客户也是很好的一种方式。

另外，你可以教客户资产配置，在以股票为主的同时，在行情不好的时候，加大债券基金，货币基金配置，买新股的同时配合回购，可以帮客户控制风险。

## 参考文档

[下载：股票顾问客户怎么回复.pdf](#)

[《股票账号多久可以开通创业板》](#)

[《华为社招多久可以分得股票》](#)

[《公司上市多久股东的股票可以交易》](#)

[《股票发债时间多久》](#)

[下载：股票顾问客户怎么回复.doc](#)

[更多关于《股票顾问客户怎么回复》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/11046646.html>