

中银国际证券总部待遇好么_平安证券vs中银国际证券vs国泰君安证券，软件开发岗哪家待遇、发展、工作环境好？-股识吧

一、证券公司总部待遇和福利怎么样？

关于待遇问题，了解各家证券公司更具体的薪资情况，来听听证券业老司机是怎么说的：中信：基本月薪12500，奖金可以拿到3年工资，也有时候分红只有约半年的，也有人的研究员分红就有一百万，投行的新员工可以拿到超过30个月的工资，人和人之间差距比较大。

国泰君安：基本工资1万出头，今年5月份刚调的，以前只有4600，据说干满2年的基本工资一般有两万多，总体上新人基本工资拿到30万，没问题。

这次国泰君安的工资调整幅度还是蛮大的，有向外资投行靠拢的趋势。

年底项目提成不是很清楚，只知2007年底不多，才两万的样子。

国泰君安实行工资封顶10万，但是里面的报代和非报代的工资差别不大，一般有5年投行经验的，基本工资在5万每月左右。

颇有实力的上海老牌券商。

银河证券：国内投行实力仅次于中金，中信，工资水平一般。

海通证券：基本4000，据说一个月收入可以拿到1万五左右，原交通银行剥离出来的证券公司，上海本土券商。

齐鲁证券：基本6000，加基本福利有2000多，在加上一些差补之类的，过万很容易的。

安信证券：大概收入也在一万以上，股东很不一般，证监会自己开的券商。

申银万国证券：研究员基本8000，投行4000，每月有绩效奖金之类的，投行应该是相同的，听说去年进投行才半年的毕业生年底发了10万。

国信证券：基本5500，有出差节约奖金，对于新人还有1.8w的电脑报销额度，分红奖金依你所在的项目组的效益，去年一般年底可以发到10几万吧，个体差别很大，每月差不多总体收入1万左右，算算运气好的，第一年超过20万，问题不大。

信达证券：4000+，具体不知，据说新人分红不是很多，人马主要是原信达资产管理公司的原班人马，业务资源只要靠其信达资产管理公司的业务和资源，基本不用出去找项目资源。

兴业证券：5000-6000，具体不知。

联合证券：工资6千不到，出差补贴80每天，每年招人很多，恐僧多粥少。

长江证券：5000，投行排名较后。

东海证券：5000左右，原江苏常州的地方证券，这几年投行业务发展很快，股东背景一般。

去年招了几十个复旦和财大的学生去考保荐代表人考试而名声大作。

德邦证券：5500，投行业务一般，民营。

瑞银证券(ubss)(原北京证券，后被瑞银收购)：operation部门15万、投行部门30万，奖金要看项目。

除了基础薪资，另外各个券商给出差补贴在50-300左右每天，一般的在100-150左右，一般券商的出差强度超过200天每年，所以出差补贴也是收入的一块(一般住4，5星级酒店，为了保持个人的私密空间和生活习惯，一般不会合住)，所以进投行前一定要想清楚，是否适应这种出差生活，毕竟长期出差会影响，比如感情之类的。节假日也会发些过节费，探亲费，春节的压岁红包，每次也会有1000-5000，一般一年也要发个两万吧，不过这是行情好的时候，其它什么交通补贴，通信补贴，制装费，餐补之类的，一个月加起来也有两千吧，每个公司具体规定不一，一般国企背景的发的多一些，因为部分国企券商的基本工资可能会低一些。

所以基本上一般的投行一个月平均收入1万还是有的，虽然比不上中金、中信和外资投行，但是比起其它行业来还是强不少的。

外资的投行ibd的基本工资普遍在20万以上，分红也多多，一般年收入在30-70万不等，不排除个别很高的。

(薪资内容来自知乎专栏作者 厉珞珞)由上我们可以知道，证券行业的薪资相较于其他金融行业，还是占大优势的。

但也要具体公司具体分析，不同规模、不同性质的证券公司面对不同的市场、政策环境，薪资水平也有所不同。

二、平安证券vs中银国际证券vs国泰君安证券，软件开发岗哪家待遇、发展、工作环境好？

您好，国泰君安证券江西分公司很高兴为您解答！国泰君安证券账户管理员就是柜台人员，主要是办理开户，客户开户资料管理其他业务办理，属于证券公司后台人员，薪资福利和发展都相对比较好哦如仍有其他疑问，欢迎向我公司企业知道平台提问！感谢您的支持！

三、中银国际证券有限责任公司是一家怎么样的公司？？

中银国际是中国银行的子公司，在香港有分公司，在业内算是比较有名，运作也比较规范，历史上没出现什么大问题

*：[//sac.net.cn/newcn/home/info_detail.jsp?info_id=91147830181100&info_type=CMS.SDQS](http://*sac.net.cn/newcn/home/info_detail.jsp?info_id=91147830181100&info_type=CMS.SDQS)；

cate_id=81183691376100

四、青岛中银国际证券怎么样?公司环境等。

中等吧，广发证券全国性券商，连续十五年是全国前十名券商，服务很好，就研发能力来说广发证券也是最强的，目前的一些产品和服务只有广发才有，像股指期货融资融券等。

他们家青岛营业部最近快装修了，环境会改善很多。

五、中银国际证券这个公司的业绩怎样，我准备去面试找工作的

整体上还不错 如果是客户经理的话 都差不多的

六、在天津中银国际证券工作怎么样啊

工资待遇应该还不错的

七、在中银国际证券当营销员怎么样？待遇好吗？有没有在中银证券工作过的？？？

任务占坑

八、哈尔滨中银国际证券公司（中投证券）怎么样？我刚毕业有从业资格 不知道哪家证券公司好一些？

曾经做过几年证券公司客户经理，对这一职位深有感触，证券公司现在大量招聘客户经理，实行人海战术，走保险的老路子，所以证券客户经理是一群西装革履，专门替证券公司拉客户，整天求人开户的一帮人吧！他们虽然大部分是大学大专学历

，但是却拿着是当地最低工资标准的薪水，没有任何低位，没有任何福利，等身边资源都利用光了，证券公司就立马以考核不合格极不道德地赶人，来个兔死狗烹的下场！这时发觉，干了几年基本上没得到什么，白白浪费了大好的青春，而如果做其他行业，早就积累了一定经验，跳槽也是件容易的事。

现在还是有很多人想从事证券客户经理这工作，以为证券行业是个高收入行业，确实，媒体经常报道金融行业尤其是证券行业年薪是最高的！如果说，客户经理也属于证券行业，那只能说被平均了，因为客户经理年薪平均有4万就不错了（至少我的公司待遇很差，平均工资不到3000）；

或者，证券客户经理不属于证券行业，这样证券行业平均30万年薪也是挺正常的。所以因为证券这行薪水高，来干客户经理完全是不了解情况，进来后你会觉得很失望的！有些人是奔着证券行业分析师或其他岗位来的，应聘的时候，证券公司人就忽悠说，证券公司分析师刚开始都是从客户经理做起的，业务做好了，到时就有机会转为分析师或者其他后来支持岗。

不可否认，确实有极少部分是这么上去的，但是仅仅是极少部分，因为证券后台都是有关系，有背景的人，如果你没背景，只有背影的话，那就踏踏实实拉客户吧！而分析师招聘基本上会选择名牌大学硕士来做的，当客户经理一般是没机会的。证券客户经理的待遇基本上是一个什么样的情况呢？底薪一般是一千多吧，就是个饿不死的状态吧，刚开始会忽悠说你客户多了，工资就会涨的，但是客户多了，考核也严格了，扣的钱也越来越多，证券公司很黑的，就是欺负你客户归公司所有，拼命扣你钱，你爱走不走。

现在大量的招聘广告都写着，客户经理享有五险一金福利，其实五险一金并不是福利，这是国家规定必须要交的，只不过是现在有些单位不交的。

客户经理的五险一金是按最低标准交的，一个月才交一百多，跟正式员工比起来真是少的可怜了！而且这五险一金很有可能是从你工资截留的（公司应该缴纳的部分也很有可能是从工资扣）除了物质上的，客户经理在公司地位很低，虽然名义上是员工，但是从没把客户经理当员工，在公司地位比保安 清洁工还低！而且公司考核制度对客户经理极其苛刻，动不动就扣钱，完全把你当做开户机器，一旦没资源了，就逼你滚蛋了。

最可恶的是，公司考核制度经常变动，变着法考核你，扣的你晕头转向的。

这行真的不能干了，如果确实不死心的话，那选择一个好的券商，好的团队非常重要，到一个不好的券商，不好的团队会活活气死你！

九、中银国际证券唐山营业部怎么样啊？应届生去那有前途不？净干什么啊？谢谢大神指导啊

中等吧，广发证券全国性券商，连续十五年是全国前十名券商，服务很好，就研发能力来说广发证券也是最强的，目前的一些产品和服务只有广发才有，像股指期货

融资融券等。
他们家青岛营业部最近快装修了，环境会改善很多。

参考文档

[下载：中银国际证券总部待遇好么.pdf](#)

[《什么股票叫大蓝筹》](#)

[《上游企业的股票有哪些》](#)

[《企业为什么要买股票》](#)

[下载：中银国际证券总部待遇好么.doc](#)

[更多关于《中银国际证券总部待遇好么》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/75693127.html>