

# 上市公司代理商是什么意思 - 代理商，分销商，经销商到底是什么意思。 - 股识吧

## 一、代理商，分销商，经销商到底是什么意思。

代理商：是一个产品的代理，他负责这个产品一些区域里的销售事宜，代理商的利润空间最大，不过一般要做代理商是需要达到厂家的一些条件的，比如说加盟费，或者有一定的提货任务！经销商：是指他可以销售这个牌子的商品！经营+销售=经销商，利润中等，门槛低一些 分销商：这个加入门槛最低了！而且模式也不同！一般分销的意思是指，这些商品的信息你可以去展示！等有订单后再去上级那边进货，压货风险基本没有！但是利润.....可想而知！已经是被很多上级加过价了！这些都是我个人理解的！仅供参考！都是手打的！给个辛苦分吧！

## 二、上市公司对于代理商有什么好处？

品牌效应更强了公司资金流好了，对于代理商有积极的意义，公司资金成本下降了，可能会降低商品价格，使代理商在销售商品时更具有价格优势

## 三、代理商名词解释

代理商可以是代理单一品牌或多个品牌；  
分销商一定是代理众多品牌，比如世平分销，龙临分销；  
经销商是个比较笼统的称谓，包括代理商，分销商还有单纯的贸易商（不从原厂拿货而是从其他渠道）。

&nbsp;

&nbsp;

&nbsp;

&nbsp;

代理商（Agents）是代企业打理生意，而不是买断企业产品的，是厂家给予商家佣金额度的一种经营行为。

所代理货物的所有权属于厂家，而不是商家。

因为商家不是售卖自己的产品，而是代企业转手卖出去。

所以“代理商”，一般是指赚取企业代理佣金的商业单位。

## 四、代理商是什么意思

展开全部代理商又称商务代理，是在其行业管理范围内接受他人委托，为他人促成或缔结交易的一般代理人。

代理商（Agents）是代企业打理生意，是厂家给予商家佣金额度的一种经营行为。

所代理货物的所有权属于厂家，而不是商家。

因为商家不是售卖自己的产品，而是代企业转手卖出去。

所以“代理商”，一般是指赚取企业代理佣金的商业单位。

## 五、什么叫做代理？经销商？加盟商？有什么区别呢？

加盟商：国际连锁加盟协会（IFA）给连锁加盟的定义是：“连锁总公司与加盟店二者之间的持续契约关系。

根据契约，总公司必须提供一项独特的商品特权，并加上人员培训、组织机构、经营管理，以及商品供销的协助；

而加盟店也需付出相对的报偿。

”由于这个定义过于简单和笼统，一位前IFA总裁又补充如下：连锁加盟是一种经济简便的经商之道，经由一种商品服务以及行销方法，以最小的投资风险和最大的机会获得成功，但是相对地必须放弃若干的自由与选择，如商业决策等。

根据以上定义，我们可以从如下几点来把握连锁加盟的本质：总公司和加盟店是基于契约关系，彼此都是独立的事业体；

加盟店主既非代理人也非从业人员；

总公司提供加盟店商标、商品（或劳务）、象征该公司的整体设计及经营技术；

加盟店在和总公司同一形象、商誉下，从事销售同样的商务或劳务；

加盟店相对于总公司赋予的权利，必须投入相对的事业资金，包括拥军爱民金、权利金、契约金在内的开办资金。

加盟店除了相对权利外，还有相对义务，即必须遵守总公司的种种限制和规定。

在契约存续期间，总公司必须为加盟店继续经营给予协助。

代理商是和经销商截然不同的概念。

代理是代企业打理生意，不是买断企业的产品，而是厂家给额度的一种经营行为，货物的所有权属于厂家，而不是商家。

他们同样不是自己用产品，而是代企业转手卖出去。

所以“代理商”，一般是企业指，赚取企业代理佣金的商业单位的。  
经销在国际贸易中是指经销商按照约定条件为国外供货商销售产品。  
双方订立协议或相互约定，由供货商向经销商定期、定量供应货物，经销商在本国市场上销售。  
经销商与供货商之间也是买卖关系，经销商必须自垫资金购买供货商的货物，自行销售，自负盈亏，自担风险

#!NwL!#

## 参考文档

[下载：上市公司代理商是什么意思.pdf](#)  
[《股票开盘巨量跌停封单是什么意思》](#)  
[《传音控股是做什么的相关股票》](#)  
[《301开头的股票是什么股怎么交易》](#)  
[《周末有新股申购吗》](#)  
[下载：上市公司代理商是什么意思.doc](#)  
[更多关于《上市公司代理商是什么意思》的文档...](#)

声明：  
本文来自网络，不代表  
【股识吧】立场，转载请注明出处：  
<https://www.gupiaozhishiba.com/article/70398763.html>