

券商研究员怎么推股票 - - 证券公司的研究员主要做什么啊，如果以后想从事炒股行业的，应聘这个怎么样啊- 股识吧

一、想做券商的研究员，不知接下来怎么做，求指导

找个新券商，比如招商。

接待你的mm漂亮又热情，会告诉你所有你需要做的，还会送你礼物！

二、怎么才能成为证券研究员呢

学校+学历+实习+CFA/CPA，前三项很牛忽略第四项还要勤奋吃苦有好身体刚毕业的某券商研究员亲身体会

三、想为证券公司研究员做准备 M&A 好 还是IPO好

在国内，如果从投行业务来说，IPO肯定比M & A有前途，因为IPO市场大，收入高，而国内的并购大多数并不是真正市场化的并购。

但如果你确定以后想做研究员，并购接触的面广一些。

四、如何成为基金或证券公司的行业研究员？

证券公司是一个跨度很大的行业，就好像IT企业里面也有Google、腾讯和给网吧架线的公司一样，他们招人的标准是很不相同的。

进入外资投行当研究员非常困难，而且要运气好。

基本上北大清华里面不多于Top0.5%的人可以有机会去高盛。

德银、UBS、大摩等等可能稍差，但是也可以算作一个数量级的。

需要特别说明的是，这种公司反而不一定爱招硕士，可能本科更加受欢迎，因为他们需要一张青春的白纸。

内资证券公司如果是排位比较靠前的，一流大学的硕士学历（或者MBA）比较常

见，能有理工+经济金融的复合背景一般有加分，学习成绩要好，有过做证券咨询类研究的经历有加分，考过CFA等一些证书有加分。
但是和所有找工作一样，这些（包括硕士学历）都不是硬性条件，一切都是加减分然后摇骰子看运气。
内资证券公司中排名中等靠后的基本要求方向应该差不多，只是标准稍较低一些。基金确实很少（并不是没有）直接招应届毕业生，他们不太喜欢慢慢培养人，而是喜欢从卖方（尤其是证券公司）挖好的分析师。

五、证券公司的研究员主要做什么啊，如果以后想从事炒股行业的，应聘这个怎么样啊

全国有90家券商，每家约30名研究员。
行内叫卖方分析师，主要工作是研究分析股票给客户赚钱，最顶级研究员年收入几百万，但绝大部分是拿着4,5千月薪在苦熬。
几千块收入的人指导几千万几亿资金如何操作，这叫忽悠，有能力的人都不干这个，现在在任的研究员基本上都是研究生毕业的，而且从业时间不足5年。
说白了，都是菜鸟。
金融农民工就是他们。
建议不要做

六、券商的行业研究员都是通过什么途径招进去的？

两种途径，一种校招，一种社招。
社招看重内部推荐，少数是自己投简历进去的。
校招分两种，一种长期实习留用，一种通过笔面试的校招考核。
价值立方

七、怎样才能成为证券公司研究员？研究员有哪些工作压力？

主要是看学历关系，研究员都是总部工作，要求有深厚的行业知识背景或者工作经历，工作压力主要就是整天对着数据报告、飞来飞去，不过最大的压力是你研究出来的东西能卖得出去，能有价值。

参考文档

[下载：券商研究员怎么推股票.pdf](#)

[《股票改名st会停牌多久》](#)

[《股票改名st会停牌多久》](#)

[《股票放多久才能过期》](#)

[《股票除权除息日多久》](#)

[下载：券商研究员怎么推股票.doc](#)

[更多关于《券商研究员怎么推股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/64210382.html>