

哪些可以做科创板的战略投资人-我这有个很好的投资项目，就是缺少资金，请问哪里能找投资人？-股识吧

一、有个好的项目怎么样才能找到投资人，新兴运作模式，高回报，见效快，正规合法的

首先要找到合伙人，也就2113是投资人5261。

这是首要问题，光是有想法是没用的4102。

必须去实践。

当然这个合1653作人并不一定是周围的人。

有钱人满大街都是。

就得看人家对你的项目有没有兴趣。

2.找到合伙人之后，你是否有足够的理由和利益去诱惑人家，能说服人家给你投资

。

3.当你给你的合伙人介绍的时候，是不是会进行自己的一些保留，毕竟人心隔肚皮，谁知道人家是怎么想的，你一股脑把你的想法说出去后，人家知道了，自己去干怎么办？要怎么说明，是个难题。

4.当以上问题都不是问题的时候，那就是考验你的运营能力和相关的管理能力了，这是个十分复杂庞大的系统，并不是一个人就能搞定的。

照你来说，30w对任何人都算不上一个小的不值得去过问的项目。

所以怎么管理是之后合作的基础。

5.祝你合作成功后，关于分成的问题也要在之前考虑好，当出现利益冲突的时候，就不会存在什么合作伙伴或者朋友的问题了。

眼前只是利益而已。

6.有效力的合同和之前对合伙人的一些关系背景的调查是必不可少的，长期合作，共赢才是王道。

。

！望采纳！！谢谢！

二、私募股权投资企业估值由什么主体来做

私募股权投资(Private Equity，简称“PE”)是指通过私募形式对私有企业，即非上市企业进行的权益性投资，通过上市、并购或管理层回购等方式，出售持股获利。广义上讲，私募股权投资涵盖企业首次公开发行前各阶段的权益投资，即对处于种子期、初创期、发展期、扩展期、成熟期等各个时期企业所进行的投资。

因此私募股权投资也包括创业投资。

中国作为世界上增长更快的经济体，加上日益改善的投资环境和人民币升值的长期趋势，使得投资中国的资产得到的回报较高，引起私募股权基金对“中国战略”日益重视。

中国也已成为亚洲更活跃的私募股权投资市场。

投资还是要到一些正规的平台，例如腾讯众创空间

三、有哪些可以借鉴的理财方法？

富裕并不是拥有昂贵的轿车、别墅，而是有长期稳定的收入作保障。

理财专家认为，人们只要遵循一些普遍的原则，都可以挖掘出致富的潜能。

他们归纳出了以下一些法则，或许对你有些启示。

脸皮厚 富豪的行为模式异于常人，常做出违反社会常规、招致他人忌恨的事。

美国最大零售商沃尔玛的创办人山姆·奥尔顿经常扰乱市场价格。

一旦逮到机会，他便伺机向供应商杀价。

所以，供应商们都知道和沃尔玛做生意不容易。

因此，如果你想当好好先生，最好打消富豪梦。

长期等待

要想财富长久，就要具备足够的定力，拒绝短期利益的诱惑，抱紧核心资产。

微软的比尔·盖茨能够多年蝉联全球富豪榜首位，就是得益于他能够抗拒诱惑，不放弃微软的大部分股权。

任何投资者在走向致富之路时并不富有，这需要长时间的等待，合理地安排自己手中的资金，选准投资方向，如此，则任何人都会有可能成为富翁的。

钱生钱法

1967年，北卡罗莱纳州的拉尔夫兄弟决定以出售股份的方式筹款开一家杂货店。

他们联系了100个熟人，这些人以每股10美元的价格各自买下了100股。

30多年后，当初的杂货店已变成了拥有1000多家连锁店的“食品之王”大公司。

它的股票价格为每股109美元，当年投资者中的78位已当上了百万富翁。

量入为出 1960年，汉托和乔吉娜从古巴来到美国时，身无分文。

1966年他们大学毕业后做了记者。

他们的致富策略就是节省每一分钱，由于银行储蓄是按复利计算的，所以，夫妇俩每月按时去银行存钱。

他们的生活很节俭，打折商品是他们常买的东西，经常从报纸上剪折价券去买便宜东西，上班带盒饭。

几年后，他们便把收入的大部分储蓄起来。

直到1987年，他们拿出1250美元投到共同基金里，8年后就成了百万富翁。

不筑债台 今天信用卡公司有五花八门的优惠办法吸引新客户，银行又大力推销房

屋抵押贷款，一般人面对这类诱惑，很容易把持不住，代价是欠下债务，须为债务支付利息。

美国百万富翁中70%全无债务，他们知道，每支付1美元利息，可用来投资的钱就少了1美元。

因此，他们所买的房子一定是他们负担得起而财力上仍绰绰有余的。

自己创业自己当老板的人能成百万富翁的几率，比工薪阶层的几率要大4倍。

工薪阶层的收入决定于雇主愿意给多少，自己创业的人如果精明能干，可以大展宏图。

气定神闲

投资没有一定赚钱的道理，不过，富豪们一定有办法使自己安度投资的低潮。

专家们发现，富豪们大多是玩扑克牌的高手。

他们大多生活作息有规律，婚姻生活稳定、美满。

有志成为富豪的人，不妨向他们的生活态度看齐。

（来自网络）

四、我这有个很好的投资项目，就是缺少资金，请问哪里能找投资人？

首先是简单的产品和清晰的商业模式。

面对投资人，如果你5分钟内没能把产品和商业模式说清楚，那投资人很可能对你产品没有什么兴趣了。

好的产品有以下几个要素：第一，一个好的产品要符合行业发展大趋势，并且有广阔的市场。

第二，一个好产品要有独特的创意，能直击客户痛点，并帮助用户解决切实存在的问题。

第三，一个好的产品应该是营销成本很低的，如果一个产品需要非常高的营销成本那说明产品本身也许并没有那么受客户欢迎。

其次，稳定互补的团队组合很重要。

一个人单干的创业者并不受青睐，不如试着找几个靠谱的帮手，让团队看起来更加多元。

最后创业者本身的性格禀赋，人格魅力和沟通能力也非常重要，最重要的是自信。

在面对投资人时缺乏自信和人格魅力肯定是不行的，这会让投资人怀疑你带团队的能力。

在跟投资人聊天时，除了表现出了足够的自信和沟通能力外，你需要用数字给投资人展示你的商业模式和前景，如果你的数字能打动投资人，那么恭喜你，你距离融资更近了一步。

虽然这不是全部，但做到这几点，你离拿到投资也许就不远了。

五、怎样开通科创板

你好，个人开通科创板需满足以下条件：1.开通前20个交易日证券账户及资金账户内的资产日均不低于人民币50万元（不包括该投资者通过融资融券融入的资金和证券）；

2.参与证券交易24个月以上；

此外，根据监管要求，申请权限开通前20个交易日证券账户及资金账户内的资产日均不低于人民币50万元，同时未发生以下情形：1、以投资者申请日为T日，且在T-20日至T-1日期间有一笔大于或等于人民币50万元的资金进入证券账户及资金账户内；

2、以投资者申请日为T日，在T-60至T-21日期间证券账户及资金账户内日终资产大于或等于人民币50万元的交易日少于5天（含5天）。

参考文档

[下载：哪些可以做科创板的战略投资人.pdf](#)

[《股票跌停多久退市》](#)

[《股票开通融资要多久》](#)

[《股票卖出多久继续买进》](#)

[《股票卖出多久可以转账出来》](#)

[《股票多久能涨起来》](#)

[下载：哪些可以做科创板的战略投资人.doc](#)

[更多关于《哪些可以做科创板的战略投资人》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/58507784.html>