

# 选择股票要做的工作有哪些\_我想进入证券行业，可以选择那些职位?-股识吧

## 一、股票是什么？干什么用的？

可以造成金融市场的动荡。

股票可以公开上市，也可以不上市。

对股票的某些投机炒作行为，例如无货沽空。

在股票市场上，股票也是投资和投机的对象股票是一种有价证券，是股份公司在筹集资本时向出资人公开或私下发行的、用以证明出资人的股本身份和权利，并根据持有人所持有的股份数享有权益和承担义务的凭证。

股票代表着其持有人（股东）对股份公司的所有权，即“同股同权”，每一股同类型股票所代表的公司所有权是相等的

## 二、我想进入证券行业，可以选择那些职位?

一般都是客户经理，就是拉客户的，做这个职位等于没有进证券行业，因为这个职位根本没有要求，只要能拉到客户你不知道股票是什么证券公司也会要你。

如果你是金融专业毕业，那么再去考一门证券分析吧，去应聘分析师，就算先是实习的也可以。

千万不要相信证券公司去做客户经理，就算实习也不要去做。

## 三、证券公司具体工作都有什么？

证券公司在中国属于非银行类金融机构。

在国外也是叫银行的。

还有种叫法叫投资银行。

但是在亚洲部分国家叫证券公司。

其实证券也属于银行。

只是他的业务跟我们所见到的那些商业银行的业务不一样。

比普通的银行业务要高端一些。

证券公司一般分为四大主营业务：证券经纪业务、证券自营业务、资产管理业务、

投资银行业务。

一般有实力的证券公司都可以经营这四大主营业务。

但是根据证券公司的实力不同会对一些证券公司的业务进行限制。

但是证券经纪业务是最普遍的。

证券经纪业务简单点说就是接受股民的委托作为买卖股票的中介商。

因为投资者是不能直接进入交易所市场买卖股票的所以买卖股票就必须经过合法的证券公司进行。

这就是证券经纪业务。

证券公司一般在交易所会有自己的会员席位号。

客户就是经过证券公司的这个席位好进行股票交易的。

当然证券经纪业务不简单的是作为中介买卖股票。

经纪业务涉及的细节很多。

比如说客户的教育、投资的辅导、客户的服务等等。

这里就不多说了。

反正证券经纪业务就是代理客户买卖股票的业务。

证券自营业务就是证券公司拿自己的资金去买卖股票以炒股投资盈利的业务。

这不是所有的证券公司都可以做的业务。

一般只有实力强的证券公司才可以从事自营业务。

其实股票里面我们所说的市场主力机构就是指的证券公司和保险公司。

他们都是股票市场中重要的机构投资者。

资产管理业务就是证券公司接受客户的委托管理客户的资金。

比如说一个客户有50亿的资金委托给一家证券公司去帮他管理做投资。

这是资产管理业务。

主要是针对大的高端客户的。

投资银行业务其实就是为上市公司服务的。

好比一家企业想上市那么他就得找证券公司来帮助他处理所有的一些上市事宜。

这就是所谓的投行业务。

也就是搞企业上市的。

这就是证券公司的四大主要经营业务。

但是要知道这些主营业务都是不会也是不允许互相交叉营业的。

一般都是独立运行的。

这里说的只是证券公司从事的主要业务。

要说证券公司的部门的话那就太多了。

基本都说不完。

因为光一个主营业务就会有很多的部门存在。

证券公司一般会有零售经纪总部、投行总部、自营总部、资产管理总部、总裁办、总经办、风险控制部、合规部、技术部、信息中心、客服部等等太多了。

我说的这些还都是总部的一些大的部门服务所有业务的。

其他的主营业务下面的部门就太TM的多了。

光分部就不知道多少个。  
总的来说证券公司就是市场中专门从事证券投资的专业机构。  
它们主要做的是资本投资服务。  
比如股票、基金、债券、期货等等一切。

## 四、关于从事证券方面的工作

1. 证券从业资格考试每年可以考四次，一共有5门，考过两门就可以拿从业资格证。  
其他从事不同的岗位会有不同的要求。  
先看书，再配合做题，查缺补漏，认真准备的话，每次考一门是可以通过的。  
考试费用是70每科，有个SAC的网站，先注册，在网上报名缴费，教材每年更新，建议使用最新的教材，因为增加的内容，通常当年会考到。
2. 刚开始进入这个行业，一般是从销售开始做，就是什么客户经理，业务拓展，看有效开户数，客户资金量。  
现在缺的是这种人，一般也招聘也是这类岗位。
3. 公司内部研究分析人员薪酬比较好，岗位也稳定，但是视公司规模而定。  
一般只招研究生以上相关专业的人，类似金融专业，经济学，会计等，本科生通常无法胜任该类岗位。  
其他专业应该不会考虑。  
其实说白了，证券公司不缺研究员，缺的是客户。
4. 现在所有公司的趋势都是这样，全员销售，除非你积累到一定的工作经验，直接做管理。  
但是这种可能性很小。

## 五、如果我要学炒股，我要做些什么？

你需要有足够的资金，然后呢需要学习怎么样买入，弄清楚投资目的。  
还有就是要学会怎么样分析和看一个股票走势图。  
学会运用股票分析软件。  
遇到问题要和专业人士进行讨论。  
也可以求助问问这方面的团队专家分析师教你怎么样选择股票和进行操作。

## 六、从事证券行业的职位有哪些？

可以造成金融市场的动荡。

股票可以公开上市，也可以不上市。

对股票的某些投机炒作行为，例如无货沽空。

在股票市场上，股票也是投资和投机的对象股票是一种有价证券，是股份公司在筹集资本时向出资人公开或私下发行的、用以证明出资人的股本身份和权利，并根据持有人所持有的股份数享有权益和承担义务的凭证。

股票代表着其持有人（股东）对股份公司的所有权，即“同股同权”，每一股同类型股票所代表的公司所有权是相等的

## 七、从事证券行业的职位有哪些？

1理财规划师。

2证券事务代表。

3产品销售经理。

4机构客户经理/机构投资顾问/客户经理/理财顾问。

5操盘手。

6金融储备商务经理。

7市场企划专员。

8投资经济人。

----- 1理财规划师。

通过对高端私人客户的综合理财需求分析，帮助客户制订资产配置方案并向客户提供投资建议；

通过各类渠道，接触并筛选有效客户；

通过参与组织的理财沙龙和理财讲座等活动的筹备工作，提升客户转化率；

通过持续跟进与服务，为客户不断提供专业的理财咨询与服务。

2证券事务代表。

负责按照法定程序筹备股东大会、董事会、监事会、董事会专门委员会等会议，并起草相关文件；

负责指导附属公司开展证券事务工作；

负责协助董事会和监事会依法行使职权，并负责相关文件的草拟工作，督办相关决议的执行；

做好董事会办公室日常的接待来访、回答咨询，及与股东之间的联系工作；

负责公司日常其他证券事务。

### 3产品销售经理。

销售公司发行的金融理财产品。

为营业部开发企业客户并为企业客户提供包括收购兼并、私募融资、上市前顾问、公司治理、长期激励等业务的联系介绍服务。

### 4机构客户经理/机构投资顾问/客户经理/理财顾问。

为营业部开发个人客户并为个人客户提供股票操作指导，基金选择技巧等多项专业的理财服务；

为营业部开发企业客户并为企业客户提供包括收购兼并、私募融资、上市前顾问、公司治理、长期激励等业务的联系介绍服务。

### 5操盘手。

从事具有挑战的股票、期货、外汇操盘，随时保持最新的金融理念和交易策略；

对于金融衍生产品市场有一定的敏锐度，熟悉股票、期货、外汇、黄金金融投资理财品种；

具有较强的独立研究学习能力，能长期专注于交易技术的练习，严格执行交易纪律，善于捕捉交易机会，有较强的资金管理能力和较强的沟通能力；

负责公司金融知识培训和客户技术性问题维护工作，配合市场经理完成公司团队任务。

### 6金融储备商务经理。

主要负责北京地区客户的拓展与维护。

### 7市场企划专员。

业务主管职位，独立负责工作小组，给下级成员提供指导或支持并监督他们的日常活动；

监督执行和实施各种市场推广活动；

收集整理活动反馈信息，提供市场推广活动的整改建议；

负责制作各种宣传材料、项目说明书、销售支持材料等。

### 8投资经济人。

负责公司指定帐户的资金运作。

负责给予销售部门开发和服务客户的相关技术支持。

负责根据公司的相关规定，制定切实可行的投资方案，保证资金安全、保值、增值。

具有优质客户资源或者相关金融分析师资格证者优先考虑。

负责向客户提供与证券经纪业务相关的服务工作；

负责组织并策划高级营销活动，开发高端市场；

负责为客户提供各种综合性基础理财咨询服务；

负责完成销售任务目标。

????

[?????????????????.pdf](#)

[???????????](#)

[???????????????????](#)

[?????????????????](#)

[?????????????????](#)

[???????????????????](#)

[???????????????????.doc](#)

[??????????????????????????????...](#)

???

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/53094742.html>