

哪里有股票经纪人__-股识吧

一、到哪里可以找到股票中介人？

固然是期货股票投资公司啦

二、股票开户到哪去找低佣经纪人

我就是

三、股票经纪人？？？

证券经纪人指在证券交易所中接受客户指令买卖证券，充当交易双方中介并收取佣金的证券商。

它可分为三类，即佣金经纪人、两美元经纪人与债券经纪人。

佣金经纪人 佣金经纪人与投资公众直接发生联系，其职责在于接受顾客的委托后的在交易所交易厅内代为买卖，并在买卖成交后向委托客户收取佣金。

佣金经纪人是交易所的主要会员。

两美元经纪人

两美元经纪人不接受一般顾客的委托，而只受佣金经纪人的委托，从事证券买卖。

债券经纪人 债券经纪人是以代客买卖债券为业务，以抽取佣金为其报酬的证券商，另外，债券经纪人亦可兼营自行买卖证券业务。

证券法规定，在证券交易中，代理客户买卖证券，从事中介业务的证券公司，为具有法人资格的证券经纪人。

证券经纪业务是证券公司的主要业务，证券经纪业务的主体为证券经纪人。

根据上述规定，证券经纪人的性质如下：1．证券经纪人的职责

证券经纪人的职责是在证券交易中，代理客户买卖证券，从事中介业务。

这就是说，在证券交易中，广大的证券投资人相互之间不是直接买卖证券的，而是通过证券经纪人来买卖证券的。

证券经纪人作为买卖双方的中介人，是这样代理客户买卖证券的：它询问证券买卖双方的买价和卖价，按照客户的委托，如实地向证券交易所报入客户指令，通过证券交易所，在买价和卖价一致时，促成双方证券买卖的成交，并向双方收取交易手续费（佣金）。

2．证券经纪人具有法人资格

在国外某些国家，证券经纪人可以是自然人，也可以是法人。
在我国，证券经纪人根据证券法的规定，只能是证券公司。
这些证券公司必须是符合公司法规定的有限责任公司和股份有限公司，必须经国务院证券监督管理机构批准并符合规定的法定条件。
因此，我国的证券经纪人不能由自然人担任，它必须是法人。
法人是被法律赋予民事的权利、义务和能力，拥有必要的财产，并设有章程和管理机构的组织。

四、请问哪家证券公司招聘证券经纪人，怎样去应聘？谢谢

只要你有能力去应聘不难很多证券公司都招不过劝你不要去小券商
三天两头换公司可不是什么好事但不是每家公司都招经纪人因为现在行情不好
小券商自己温饱都解决不了哪还有闲钱养人

五、哪家证券公司比较可靠，好做驻点经纪人

招商？楼上的脑残了在那里做了几年的人都没签上合同，不是真正的员工，提成又低，现在搞证券经纪人有签成证券经纪人，赚得不多还不论多少每月扣劳务税什么劳务税啊，TMD神经病，根本就是替那些正式员工担他们的个人所得税招商是出了名的用人狠，不论银行还是证券，银行还好虽然累点还有钱赚，不用靠天吃饭，证券还有牛熊LZ真要做驻点的，不妨每个都投，每个都去了解一下，因为每个地方是不一样的，有些是把客户经理当员工，可以有发展前途的，有些当临时工用，市场好乱招，不好了赶人自然的，待遇好的当员工看的难进去，当临时工用的好进，我所知道最好的是中信，签合同，有学习和晋升空间，貌似渤海也签的劳动合同注明：我毕业就在招商，都没签正式劳动合同，直到2008劳动法，结果没过俩月就出个证券经纪人，又劝自动离职改签证券经纪人的“劳务合同”，期间签了无数莫名其妙的所谓什么同什么同的，又是实习合同又是试用合同，没有一份是正规的，而且一式两份签上去了没有一份是回到你手上的。
还找领导说过，如果不能转成正式的就另某高就了，然后一直用“过些时候指标下来了就把你名报上去”的话把你镇住（据说这样镇住的不止我一个），一拖再拖，同一年进来的人几乎都走光了。
在那里工作了那么就，没有福利，没有季度奖年终奖，没有五险一金，连三险都没有，后来交了钱还不给你办，钱也不还

六、

七、证券经纪人有哪些

证券经纪人主要就是找做股票的客户 分为两种一种是客户经理或者营销经理 这是哪底薪和提成的 还有一种是纯粹的经纪人 那就只拿提成了 当然这个提成比例比客户经理高。 不涉及咨询服务业务

八、怎样联系股票开户经纪人呀？

你好！股票开户首先需要选择一家证券公司然后再去办理相应的手续。

开户流程：1.带身份证银行卡到证券公司去开资金账号，设置密码，签好银行三方存管。

2.到你选的三方存管银行理财窗口办手续，成功后就能资金转账了，向银行存入资金。

3.再来就是去下载软件，登陆你开立的股票账户。

4.上网交易。

国内的证券公司很多，对于客户而言选择证券公司时可以对以下几点关注：信息软件：比方说有些客户在公司不能下载软件，一般信息技术发达的券商会有网页版、手机版，比方说有些客户用的是苹果电脑，支持苹果电脑的券商目前并不多。

资讯支持：证券公司毕竟比较专业，荐股不一定可靠，但基础的客观的信息对客户还是有用的。

业务全面：目前证券业务创新很快，往往对于新业务采取的是先通过几家证券公司进行试点，然后逐步放开的模式，如果客户本身便是比较创新的，希望能通过创新工具进行套利等操作的，建议选择大规模券商固定收益类产品：权益类产品往往风险大不确定性太多，作为理财对于固定收益类这类确定的产品，客户可以提前做个了解，低风险产品虽然收益相对有限，但对于客户的财富配置还是必不可少的。

佣金：佣金对于短线客户而言还是很重要的，一般佣金也是根据客户的资产和交易情况进行分类分级的，客户可以提前跟证券公司进行一个询问了解。

但佣金也确实和券商的竞争力有正向关系。

服务：证券公司能否及时提供专业及时的服务也是一个考虑因素很多大型券商都是不错的。

不少证券公司都有提供网上、电话等沟通方式，您可以开户前进行一个咨询，根据

具体的询问，券商会给到有针对性的解答。

网上预约开户电话：4001-518-369，预约开户网址：[*://sh.gtja*](http://sh.gtja.com)

参考文档

[下载：哪里有股票经纪人.pdf](#)

[《抄底股票怎么赚钱快》](#)

[《购买材料合同什么时候交印花税》](#)

[《债券的利率怎么算》](#)

[《汇率交叉相除法怎么用》](#)

[下载：哪里有股票经纪人.doc](#)

[更多关于《哪里有股票经纪人》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/50734814.html>