

为什么总在美国或香港上市公司_公司上市为什么要去美国-股识吧

一、为什么好多中国公司都在美国上市、

公司上市是要具备一定条件的，比如在中国需要连续五年盈利之类的，因为在美国纳斯达克上市的门坎比较低，它比较适合新创业的公司筹资，所以很多公司选择在美国上市。

二、为什么我们中国的企业要到香港上市？

一、公司的自身需求。

大型企业需要大量的融资的数额，国内股市池子太小，而香港股市是连接全球的自由体系，企业可以融到理想的资金。

二、香港股市的机制、政策和上市环境。

在香港上市是使用港币交易，港币是自由兑换货币，与全球任何一种货币都能自由兑换。

且在香港上市的公司还可以通过香港股市将资金投资到世界任何一个地方，这是大陆股市无法做到的。

另一方面香港市场规模庞大，比内地市场更加成熟和规范，制度也更加完善。且香港没有任何外汇管制条例，也不会对股息及任何售股的利润征税，政策环境明显优于内地。

三、投资者差别。

作为开放成熟的资本市场，香港拥有更加多元化的投资者，海内外主权基金、养老基金、各类机构投资者、高净值个人等丰富的投资主体，且占总体份额有6成，有利于完善企业自身的股权结构，并且这些投资者更加专业和成熟。

所以很多企业愿意到香港上市。

一、香港主板上市的要求主场的目的：目的众多，包括为较大型、基础较佳以及具有盈利纪录的公司筹集资金。

主线业务：并无有关具体规定，但实际上，主线业务的盈利必须符合最低盈利的要求。

业务纪录及盈利要求：上市前三年合计溢利5,000万港元(最近一年须达2,000万港元，再之前两年合计)。

业务目标声明：并无有关规定，但申请人须列出一项有关未来计划及展望的概括说

明。

最低市值：香港上市时市值须达1亿港元。

最低公众持股量：25%(如发行人市场超过40亿港元，则最低可降低为10%)。

管理层、公司拥有权：三年业务纪录期须在基本相同的管理层及拥有权下营运。

主要股东的售股限制：受到限制。

信息披露：一年两度的财务报告。

包销安排：公开发售以供认购必须全面包销。

股东人数：于上市时最少须有100名股东，而每1百万港元的发行额须由不少于三名股东持有。

二、香港创业板上市要求主场的目的：目的众多，包括为较大型、基础较佳以及具有盈利纪录的公司筹集资金。

主线业务：必须从事单一业务，但允许有围绕该单一业务的周边业务活动。

业务纪录及盈利要求：不设最低溢利要求。

但公司须有24个月从事“活跃业务纪录”(如营业额、总资产或上市时市值超过5亿港元，发行人可以申请将“活跃业务纪录”减至12个月)。

业务目标声明：须申请人的整体业务目标，并解释公司如何计划于上市那一个财政年度的余下时间及其后两个财政年度内达致该等目标。

最低市值：无具体规定，但实际上在香港上市时不能少于4,600万港元。

最低公众持股量：3,000万港元或已发行股本的25%(如市值超过40亿港元，最低公众持股量可减至20%)。

管理层、公司拥有权：在“活跃业务纪录”期间，须在基本相同的管理层及拥有权下营运。

主要股东的售股限制：受到限制。

信息披露：一按季披露，中期报和年报中必须列示实际经营业绩与经营目标的比较。

包销安排：无硬性包销规定，但如发行人要筹集新资金，新股只可以在招股章程所列的最低认购额达到时方可上市。

三、为什么有的企业上市，有的企业不上市？为什么有的企业在中国上市，有的企业在香港或美国上市？

回答这个问题首先要说明企业上市是有严格的上市标准的，企业必须满足证监会繁杂的审核标准才有机会实现上市的目标，所以以下回答都是基于企业达到上市标准的前提。

企业上市是基于股权流动和融资两个基本需求，企业所有者通过股权的流动可以量化并兑付自己股权的价值，企业可以通过上市这种直接融资方式来充实自有资本，

满足资金需求。

另外，企业在上市的过程中规范了企业自身运作、提高了企业知名度和信誉等等，以上所述都是企业上市的好处。

事情总有两面性，虽然上市的好处确实非常有诱惑力，但上市同样会给企业带来严格信息披露、监管层和公众的监管压力、企业原始股东的股权也会被稀释，有些企业处于规避信息披露、公众和监管层监督和对企业绝对控制力的考虑会选择不上市，比如宗庆后的娃哈哈。

对于选择在哪个地方上市，各国的资本市场环境、监管理念和方式、上市难易程度都有着一定程度的差别，企业选择在哪些地方上市需要根据自身的条件和上市目标来选择。

四、中国公司为什么要在美国上市？

主要是中国上市比较麻烦，而美国比较容易另外还有中国企业美国上市是有美国人分红，同时还有中国企业在里面圈钱啊，这个互相的

五、为什么都去美国上市

你应该是看了最近的什么京东商城啊 阿里巴巴啊

聚美优品啊等国外上市的新闻，发的感慨吧，他们都是互联网公司：1) 国内许多互联企业在上市前都经历好几轮融资，其中都有海外风投机构的身影，为让其能顺利推出，国内公司普遍会采取离岸注册，股权结构都是外资；

2) 与国内市场审核制不同，美国资本市场采取注册制，对于拟上市公司不设盈利门槛。

只要你的公司业务高速增长，占据很大市场份额，即便亏损也能上市。

例如优酷在国内就上不了，因为根本无法满足盈利条件；

3) 从总体融资环境看，美国对于互联网公司、高科技公司普遍看好，并会给予高估值，优酷、360那么高的市盈率就是例子。

而且在美国再融资比较方便，优酷的轮融资就是例证。

除了上面三个主要原因，在美国上市时间短，不用排队，也不用支出各类“关系费”。

六、为什么好多中国公司都在美国上市、

展开全部公司上市是要具备一定条件的，比如在中国需要连续五年盈利之类的，因为在美国纳斯达克上市的门坎比较低，它比较适合新创业的公司筹资，所以很多公司选择在美国上市。

七、公司上市为什么要去美国

上市公司认为自己在美国上市更有利。

1、美国股票市场资金容量大，为世界第一：如纳斯达克市场资金容量是香港创业板的几百倍，平均日融资量7000万美元以上。

2、中国企业赴美上市融资机会和融资量最大。

3、美国上市时间快：在美国OTCBB市场借壳上市6—9个月左右即可成功。

若在中国大陆、香港上市，包括辅导期正常在1—3年不等。

4、美国上市成本低：在美国OTCBB市场借壳上市，总成本仅50-100万美元左右，另加部分股权，保证成功；

在中国大陆、香港主板上市成本高达5000—7000万元港币，创业板2000—3000万元港币，每年服务费最低200万元港币以上。

5、美国上市股票售价高达20—40倍左右，而在中国、香港上市仅10倍左右，还不稳定。

6、在美国OTCBB市场上市保证成功，不成功不收费，在中国大陆、香港上市，无法保证成功，风险大，很多企业负债上市，不成功损失惨重，甚至破产。

7、成为美国上市公司，为企业利用美国股市融资平台打下基础，集合国内外发展需要资金。

8、成为中美合（独）资企业，享受多种合（独）资企业政策优惠。

9、企业资产证券化，可以在美国股市合理套现实现阳光下的利润。

10、企业盈利可以合法申请外汇，向国外汇兑美元，再以外资投入国内项目。

11、利用美国上市公司的条件，扩大企业在国际市场上的知名度。

12、公司高层申请美国工作签证和永久居留，有利国际市场开发。

13、利用上市公司股票期权，保留公司核心技术和管理人员。

参考文档

[下载：为什么总在美国或香港上市公司.pdf](#)

[《质押总股本什么意思》](#)

[《为什么股票是红的却赔钱》](#)

[《厦门大学持有什么股票》](#)

[下载：为什么总在美国或香港上市公司.doc](#)

[更多关于《为什么总在美国或香港上市公司》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/49680400.html>