

股票经纪人如何与操盘手分成—证券经纪人的提成是怎么计算的?-股识吧

一、操盘手怎么拿提成

我就是操盘手，一般公司是不会直接给操盘手提成的，不过会有奖金风险方面一般私募都会让操盘手提供担保金，主要是保密担保。

如果是主操盘手的话还得提供亏损担保金。

不过不同私募有不同的操作模式具体情况具体对待。

二、证券经纪人的提成一般都是多少

按照客户的交易佣金进行计算证券公司都会有一定的比例，计算经纪人的佣金提成。

举个例子：比如你开发了一个100万的客户，佣金为万分之五，你的提成为30%，则该客户交易一次的佣金为100万乘以

万分之五，也就是500元，提成30%，也就是150元。

有时候，客户资金量较大，佣金就比较低，这种客户的佣金很接近证券公司成本，遇到这样的客户，经纪人是几乎赚不到什么提成的。

小资金量的客户对于经纪人而言提成比较高，因为小资金量的客户，手续费比较高，一般没有和证券公司商量佣金比例的实力。

小资金量的客户，对于经纪人来说，数量多的话，也是一笔不小的收入。

三、股票经纪人帮投资者做什么 怎么支付报酬？

股票经纪人帮投资人做的事情有两个：一是给你分析股票行情，推荐个股，然后你自己操作，一般不收取费用；二把你的资金帐户密码给他，他帮你操盘，具体报酬就看自己商量的了

四、请操盘手炒股怎么分成

1、每个公司的操盘手的工资和分成方案都会不一样，所以这个要根据具体的公司而定的。

有的公司分成比较高，但底薪比较低，但也有的大公司底薪高，但分成比较低。

2、操盘手就是为别人炒股的人。

操盘手主要是为大户（投资机构）服务的，他们往往是交易员出身，对盘面把握得很好，能够根据客户的要求掌握开仓平仓的时机，熟练掌握建立和抛出筹码的技巧，利用资金优势来在一定程度上控制盘面的发展，他们能发现盘面上每个细微的变化，从而减少风险的发生。

3、操盘手不是炒手，他们是不炒单的，因为主力资金不需要炒单，他们做的是趋势，他们的目的是控制盘面而不是靠微小的点差来积累盈利。

五、证券营业部经纪人怎么从客户的交易佣金拿提成

如果客户没有交易，经纪人是没有佣金提成的。

经纪人的佣金提成主要受以下两个因素影响：客户佣金比例、营业部经纪人佣金提成比例，这两项是可能变动的，具体每个营业部可能不同。

比如客户交易佣金是万分之五，成交金额为2万元，那么产生佣金10元；

如果营业部经纪人佣金提成比例为10%，那么经纪人可以从中提成1元。

在行情不好，客户交易不活跃的情况下，经纪人提成不高。

六、证券经纪人提成怎么算的，主要是靠客户交易产生佣金，那么客户买和卖都各算一次佣金吗。

这个属于证券公司内部的薪资政策，可能不同公司会有所不同。

但一般来说，经纪人的佣金提成是根据客户产生的总成交量和总佣金量（准确地说是总的净佣金量）来确定的，而A股目前是进出双向收取交易佣金的，因此在计算总成交量和总佣金量的时候自然也是进出都要算的。

七、证券经纪人佣金提成比例

“证券经纪人的佣金提成制”，以号称行业最高佣金（50%）的联合证券为例：一位手续费为3.0的客户交易10万元的股票2次（买进卖出各1次），证券公司佣金收入为 $100000*2*3/1000=600$ 元；

扣除万2的规费（ $200000*2/10000=40$ ）和5.8%的营业部税（ $600*5.8%=34.8$ ）后的净佣金就是525.2元；

那么证券经纪人这一次交易就有262.6元的税前收入。

10万买卖一次的收入有262.6元，正是由于我们的收入是与客户的交易量成正比的，因此无论是谁都没办法杜绝诱导客户频繁交易的客观存在的事实，而所有证券公司所“禁止诱导客户频繁交易”实际上都只是美丽的谎言，因为没有人能抵御金钱的诱惑。

或许我举例还不够生动，如果经纪人的客户资产超过100万，那么只要这100万动1次就可以收入2626，动2次就是5252元，动3次就是7878，动4次就是10504。

而实际生活中，证券经纪人的客户资产平均超过300万，所以证券行业是收入最高的行业之一。

当然，证券经纪人的高收入是建立在客户频繁交易的基础上的。

以XX证券为例：在我的辞职信中有提到的，2007年8月23日XX证券的XX经理在早上自豪地向大家宣布：XX证券长沙营业部的交易量湖南第一。

但她“忘记”跟大家说了，XX证券长沙营业部的权证交易量湖南第一，而且是唯一一个权证交易量大于A股交易量的。

这代表了什么？代表了当时拥有行业最多经纪人的XX证券的经纪人为了自己的利益而鼓动客户频繁买卖权证（认沽权证）。

禁止诱导客户频繁交易在XX证券长沙营业部（其实都一样，只是XX证券长沙营业部做的最为“出色”而已）来说绝对只是一句空话而已。

因为权证交易量说明了一切。

有多少证券经纪人是不顾客户死活频繁推荐股票的，相信大家可以从身边的股民身上问出来。

至于如何解决这个问题，那就需要证监会或者是国务院等去颁布相关法律法规了。

八、证券经纪人的提成是怎么计算的呢？

交易额乘以佣金率，再乘以经纪人的提成。

举个例子吧，比如说你花了一千元买股票，经纪人的提成就是 $1000*佣金率*提成$ ，佣金率不同的证券公司是不同的，一般在千分之二到千分之八点之间，提成也是不同的公司是不一样的。

参考文档

[下载：股票经纪人如何与操盘手分成.pdf](#)

[《外盘股票开户要多久才能买》](#)

[《上市公司好转股票提前多久反应》](#)

[《一只股票停牌多久》](#)

[下载：股票经纪人如何与操盘手分成.doc](#)

[更多关于《股票经纪人如何与操盘手分成》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/4949747.html>