

证券营业部为什么炒股 - 为什么那些炒股牛人和名气大的证券营业部都在上海、杭州、宁波、深圳这几个地方？ - 股识吧

一、为什么会有人去营业部炒股票

营业部气氛好。

我国股票市场开始的时候，营业部都有炒股大厅，散户可以自由的进行谈论股市，有很大的氛围好，很多散户都喜欢。

二、私募大佬为啥都爱去营业部炒股，在家不好吗

私募大佬都有自己的工作室团队，爱去营业部的就是大户和大爷大妈，主要是单人非团队的，家里网络不好，不太懂电脑的人才爱去营业部

三、为什么我买的股票证券营业部的人全知道？

因为你用的软件，是他们证券公司的，软件中的数据，就在他们证券公司的数据服务器中，说的通俗点，你的所有东西都在他们公司的电脑里。

包括你的交易记录，都在他们的电脑里。

其实，你电脑里所有的交易数据，都是从他们的电脑里调出来的，你对计算机软件的知识缺少，例如：你想查询，你过去一年的交易记录，其实是你的软件，发出查询指令，这指令，通过网络，返回证券公司数据服务器，进行查询，在将结果，返回你的电脑，你才在你的电脑里看到结果。

你用的软件，只是个软件终端而已。

每个用户的数据，都是保存在证券公司的数据服务器上，他们公司，有权限的人，都可以看到每个客户，手中买的什么股票，什么价格买的。

他们的工作人员，只要有权限的，都可以看到。

至于什么样的人有这个权限，那就是他们内部管理的问题。

至于说，大户买什么股票，他就跟，那么，你认为多大的大户，算大呢在有，大户就一定会赚钱吗？当初和杨百万一起的多少大户，现在结果如何，基金算大户了，08年基金亏得还少吗？如果跟大户，等于是他发你发，他死你也死。

如果大户都稳赚，那么93年起家的大户，现在应该比英国女王还富有了吧。股市，是个全国的资金都参与的游戏，甚至还有外国来得热钱，谁的资金能取得胜利，是多方博弈的结果，谁也么有胜算。

四、为什么那些炒股牛人和名气大的证券营业部都在上海、杭州、宁波、深圳这几个地方？

每一个城市都会有富豪，每一个证券营业部都会有大户.但是在经济发达地区你才能找到一群大户，并且聚集到一起.沿海地区的最早就聚集了那么多大户之后自然就有了名气，有了名自然就聚集更多的大户.而其他的地方，没有起到一个聚集的效果.很简单的，当你身价都是多少多少亿了以后，你会选择继续在西安做生意，还是去深圳或者上海做生意?人都是往高处走的嘛.要不怎么会有个华尔街呢?

五、国内证券公司营业部多有啥优势？现在基本都往上炒股了，营业部那些老头老太太能带来多少收益？

对于那些老头老太太经常在散户厅的让证券公司也很头疼，虽然他们交易的特点是有羊群效应，有时候你买什么我买什么，交易活跃，有大的散户厅的证券公司基本上是自有物业，广州日报曾经有所报道)，但是一般很多证券公司把那些在证券公司散户厅那里交易的场内交易佣金定在最高的千分之三弥补这样的场地损耗。对于把手续费降下来降多少每间证券公司都会有一个底线的，总比给房产商交租这个问题证券公司早就想到了，但他们成交量对于证券公司来说只是杯水车薪，每逢到暑假那些老头老太太有时候会把孙子带到证券公司的散户厅那里打闹(正常现象了国内证券公司营业部多现在优势在于是容易吸引或招揽到客户而已，较主动的做法就是证券公司地方性总部之类派人到各银行设立驻点到处招揽客户。至于现在很多证券公司营业部有没有散户厅是另外一个问题了，在广州的大城市很多证券公司的散户厅早就被消灭了，有的证券公司虽然有散户厅但规模比从前少多了，部分地方都改成中户厅或大户室

六、为什么那些炒股牛人和名气大的证券营业部都在上海、杭州

、宁波、深圳这几个地方？

每一个城市都会有富豪，每一个证券营业部都会有大户.但是在经济发达地区你才能找到一群大户，并且聚集到一起.沿海地区的最早就聚集了那么多大户之后自然就有了名气，有了名自然就聚集更多的大户.而其他的地方，没有起到一个聚集的效果.很简单的，当你身价都是多少多少亿了以后，你会选择继续在西安做生意，还是去深圳或者上海做生意?人都是往高处走的嘛.要不怎么会有个华尔街呢?

七、炒股为什么要通过证券公司？我自己操作如何搞？

为什么要通过证券公司?因为你没有交易席位！通俗的就是上海深圳交易所现场那些一个个的座位小阁楼，要拥有那你必须得是机构，不然就得委托人借别人了，你要降低的话必须钱多，到时你就是券商的爷爷了，它不给你低佣金你就掉头走，它准巴结你，像那些操纵股票的超户由于经常对敲，交易量大，开户时券商都把有些费给减了，比如佣金，私下只收一次.

八、国内证券公司营业部多有啥优势？现在基本都往上炒股了，营业部那些老头老太太能带来多少收益？

对于那些老头老太经常在散户厅的让证券公司也很头疼，虽然他们交易的特点是有羊群效应，有时候你买什么我买什么，交易活跃，有大的散户厅的证券公司基本上是自有物业，广州日报曾经有所报道)，但是一般很多证券公司把那些在证券公司散户厅那里交易的场内交易佣金定在最高的千分之三弥补这样的场地损耗。对于把手续费降下来降多少每间证券公司都会有一个底线的，总比给房产商交租这个问题证券公司早就想到了，但他们成交量对于证券公司来说只是杯水车薪，每逢到暑假那些老头老太有时候会把孙子带到证券公司的散户厅那里打闹(正常现象了国内证券公司营业部多现在优势在于是容易吸引或招揽到客户而已，较主动的做法就是证券公司地方性总部之类派人到各银行设立驻点到处招揽客户。至于现在很多证券公司营业部有没有散户厅是另外一个问题了，在广州的大城市很多证券公司的散户厅早就被消灭了，有的证券公司虽然有散户厅但规模比从前少了，部分地方都改成中户厅或大户室

参考文档

[下载：证券营业部为什么炒股.pdf](#)

[《股票持有多久合适》](#)

[《股票要多久才能学会》](#)

[《股票要多久提现》](#)

[《股票变st多久能退市》](#)

[下载：证券营业部为什么炒股.doc](#)

[更多关于《证券营业部为什么炒股》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/49236672.html>