

# 炒股怎么才会有自己的客户经理——做证券客户经理的秘诀？-股识吧

## 一、如何当好证券公司的客户经理？

在证券公司工作太内向是不行的，首先要改变自己的性格，要广泛交友，先从帮助身边人做起，比如选取些好的股票让朋友们赚到实际利润，他们自然就会跟着你走。

不过现在全世界都在闹金融危机，股市不景气，要当好客服的确不太容易。

## 二、新手想炒股怎么找客户经理啊

您好，针对您的问题，国泰君安上海分公司给予如下解答

新手炒股首先，炒股开户一定是要本人用本人的身份证办理的，不能代理其他人开户，也不能用自己家人的身份证和银行卡为自己开户。

其次，找一家口碑好一点的证券公司去做炒股开户，一般新手炒股开户以后最好是有一位专业人士指导一下的，否则如何下载软件，如何做转账，如何做基本的操作都一无所知。

再次，找到适合的证券公司以后再他们正常营业时间（一般是工作日周一到周五上午9点到下午的15点，有的证券公司周末也是可以办理开户的，去之前可以打听清楚，最好能够在网上找到工作人员预约一下）去办理开户就可以了。

最后，在证券公司开户以后，找他们的客户经理指导一下简单的软件下载以及印证转帐如何操作就可以了。

以上是新手炒股开户的简单步骤，不过开好户以后也可以不急着买股票的，因为证券公司有的理财产品也很不错的，可以适当的做做，有时候比做股票也不差的。

登录国泰君安上海分公司\*：//sh.gtja\*进行预约即可有客户经理对应服务。

希望我们国泰君安证券上海分公司的回答可以让您满意！回答人员：国泰君安证券客户经理：洪经理（员工工号009301）国泰君安证券——百度知道企业平台乐意为您服务！如仍有疑问，欢迎向国泰君安证券上海分公司官网或企业知道平台提问。

## 三、做证券客户经理的秘诀？

客户经理无非就是派到前方的服务人员。

我个人觉得：第一，个人要有真本事。

有口碑了，那就别人来找你。

第二，要有亲和力，给人感觉很真诚。

（我那有个不动股票但是亲和力强很会沟通，开户数一直第一）

第三，个人建议你为人低调，话不要说太满~嘿嘿。

开始都挺难，做出来就越来越宽了，希望你坚持吧，薪情还不错。

## 四、证券公司开户的所有客户都有自己的客户经理吗？

不是都有的 其实这也分很多种情况 有的人是自己跑到证券公司考察

然后觉得满意就开户的 这就是所谓的自然客户 因为是客户自己送上门的

所以佣金普遍较高 还有一种是通过经纪人营销而开的户 现在竞争激烈

经纪人为了业绩 一般会用低佣 小礼品来吸引客户 因此

建议想开户或转户的人找这类人 这样 不仅能享受低佣 还能享受一对一服务 当然

有的经纪人比较不成功 平时不怎么服务客户 这样的客户经理可有可无

还一种情况是 为你服务的客户经理换了家券商 那么 你也就没有客户经理了 当然

你也可以选择跟他一起换券商 证券公司是指依照《公司法》和《证券法》的规定

设立的并经国务院证券监督管理机构审查批准而成立的专门经营证券业务，具有独立法人地位的有限责任公司或者股份有限公司

## 五、炒股一定要找客户经理吗？找客户经理是不是花的钱就多了，要不要给客户经理钱啊？

1炒股不是非要选择客户经理 2找客户经理花钱不一定就多

3不用给客户经理钱1：去券商处开户后自己操作自己账户

客户经理可能是介绍你进入这家券商的人2：如果有客户经理

佣金谈好多少就是多少 正常是千分之一（单边）3；

客户经理拿的提成是 券商和客户之间的差价 如果券商给他万8 给你千1

那么他就拿万2的差价

## 六、想从事股票行业有什么途径啊？难道真的得从客户经理干起

## 吗？本人专科而已先谢谢各位了

你好 我也从事过证券公司 本科学历 呆了两年多 也转正了  
---一般没有关系的话都是从客户经理做起的 像有些柜台的都是女生做的  
其中几个也是有一定的关系的---还有没有关系的话也有客户经理转到客服专员的  
我这边有两个也是先客户经理转正了才转为客服专员的  
客服专员大多是打电话做回访 还有解答客户问题  
有时还会推销一些产品，如基金之类

## 参考文档

[下载：炒股怎么才会有自己的客户经理.pdf](#)

[《股票改名st会停牌多久》](#)

[《股票买入委托通知要多久》](#)

[《上市公司回购股票多久卖出》](#)

[《滴滴上市股票多久可以交易》](#)

[《股票资金冻结多久能解冻》](#)

[下载：炒股怎么才会有自己的客户经理.doc](#)

[更多关于《炒股怎么才会有自己的客户经理》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/37708102.html>