

# 金融股票如何找客户如何更快的寻找股票客户？-股识吧

## 一、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一行销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

## 二、股票投顾公司是怎么找到客户资源？

可以在网站上做引流推广或者找到相应渠道宣传

## 三、我是一个金融投资方面的业务员，请教一下怎么去寻找客户啊

电话，短信，见面，网络，扫街，所有能让你接触人的事情都能帮你找到客户，有人的地方就有客户，加油吧。

## 四、证券公司证券业务员是如何找客户的，是公司让你去谈还是自己去大街上找啊？我正在考相关从业资格

第一个月还是从你的亲戚朋友下手吧 有网点的话自己跑勤快点 多给银行办办事 搞好关系 平时不要老坐在电脑前看盘 没什么看头 主动去发折页 跟他们大堂。 卖保险的搞好关系 他们忙不过来时 要去充当大堂的角色

## 五、证券公司证券业务员是如何找客户的，是公司让你去谈还是自己去大街上找啊？我正在考相关从业资格

先挖掘自己身边的资源混几天如果你资源足够多  
那就好好服务你已经挖掘来的客户如果没有什么资源的话 那没办法  
去银行蹲点挖掘银行内部员工 附近写字楼等等人等你的托管资产量可以让你吃饱  
的时候就专心服务好你现有的客户之后就等着转介绍就够了

## 参考文档

[下载：金融股票如何找客户.pdf](#)

[《买股票买多久可以赎回》](#)

[《买了股票持仓多久可以用》](#)

[《新的股票账户多久可以交易》](#)

[下载：金融股票如何找客户.doc](#)

[更多关于《金融股票如何找客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/3610061.html>