

# 如何说服股票客户让他清仓；作为一个客服怎么去安抚股票跌停的客户？-股识吧

## 一、我爸买股票亏了 怎样说服他不再炒了

其实你可以这样，不需要让父亲放弃炒股，说服一个人放弃股市是很难的。可以定下规矩么。

一投资额度不能超过比如2万，这个看你家的实际情况。

二盈利部分必须取出，或者取出50%三割肉前要和家人商量。

这个是因为08年股市暴跌的时候很多股票从几十元跌到3、4元，很多人因此在最低位割肉清仓，其实这是没必要的，既然已经跌到了极点，那就说明离反弹不远了，但很多人都承受不了，卖在了黎明前。

这个时候应该买进，而不是割肉，至少也是抱着不动。

## 二、如何才能让客户不满仓操作股票呢？

方法有很多：1.开户注入资金时，要求客户只注入三分之一，或五分之一。

2.给客户讲明满仓的危害，以及不满仓的重要性。

要求客户只使用部分资金，根据趋势选择仓位。

3.定期对客户经行培训，让其真正理解不满仓的重要性，针对行情及趋势进行布局操作。

满仓操作：满仓操作是指资金全部买成了股票，剩余的资金不够再买100股当前股票。

注：仓位主要是指证券资金账户中的资金使用比例，按照不同程度可以分为轻仓、半仓、重仓和满仓。

满仓可以为人们增加财富收益，也蕴含着或多或少的风险。

在对待这些投资方式时，应该清楚一点：适度投资有益有趣，即便遭受损失风险也有限，但倘若倾其所有“满仓”豪赌，则充满不可预知的风险。

对于工薪族而言，踏踏实实做好自己份内的工作，用自己的勤奋与智慧创造财富与价值，远比倾其所有去“赌”一把未来更真实，更可靠，也更容易规避不可预期的风险。

### 三、怎么说服客户股票应该解套呢?然后做其它投资呢

首先，你要知道你的客户为什么要炒股？他是报着怎样的心态？是投资还是投机？其次，你必须对股票有所了解，这样你才能从股票下手，告诉他股票怎么怎么不好，说服他。

最后，你的项目要有明显的优势于股票。

### 四、作为一个客服怎么去安抚股票跌停的客户？

一是鼓励他树立信心，胜败乃兵家常事；  
二是帮助他做好总结，尽量避免大的失误；  
三是最重要的，需要建立和改进个人交易系统，这才是常胜之道。

### 五、怎样劝对股票什么都不懂的父亲割肉清仓

10%是止损极限股票亏10%要涨12%回本，亏20%要涨25%回本，亏30%要涨42.86%回本，亏40%要涨66.67%回本，亏50%要涨100%回本，亏60%要涨150%回本，亏70%要涨233.33%回本，亏80%要涨400%回本，亏90%要涨900%回本

### 六、如何和做股票的大客户沟通?

只要你能证明自己具有比他们更强的操盘能力，他们会主动找你沟通的。

### 七、怎样去说服顾客来公司买股票啊、？

## 八、如何把股民说服，让他退出股市，选择其他行业

用科学的方法证明他是错的，可以叫他模拟操作一下并记录。

如果选对次数低于50%，就说明他的操作有问题，在没有纠正这些问题前，暂停炒股。

什么时候模拟操作胜率高了再说。

### 参考文档

[下载：如何说服股票客户让他清仓.pdf](#)

[《新三板进入创新层有什么好处》](#)

[《新开的户可以买什么股票》](#)

[《银行买黄金可以取出来吗》](#)

[下载：如何说服股票客户让他清仓.doc](#)

[更多关于《如何说服股票客户让他清仓》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/35556444.html>