

如何确定客户做没做股票~什么叫客户股票不足？-股识吧

一、什么叫客户股票不足？

就是股票帐户中没有股票了你还在继续挂单卖就显示客户股票不足

二、证券公司的客户经理能不能教客户做股票？

1、一般来说，证券公司的客户经理可以教客户做股票，但不会去教，因为做股票需要的是个人的学习和实践炒股能力，这个是教不会的。

中国的证券公司客户经理是指接受证券公司的聘用，从事客户招揽和客户服务等活动的证券公司营销人员（业内自称金融业农民工）。

2、客户经理的主要职能是开发和招揽客户、向客户进行理财产品销售等，可以根据证券公司的授权从事下列部分或者全部活动：（一）向客户介绍证券公司和证券市场的基本情况；

（二）向客户介绍证券投资的基本知识及开户、交易、资金存取等业务流程；

（三）向客户介绍与证券交易有关的法律、行政法规、证监会规定、自律规则和证券公司的有关规定；

（四）向客户传递由证券公司统一提供的研究报告及与证券投资有关的信息；

（五）向客户传递由证券公司统一提供的证券类金融产品宣传推介材料及有关信息；

；

（六）法律、行政法规和证监会规定证券经纪人可以从事的其他活动。

三、怎么开户啊、我没玩过、杂玩股票啊、、、

没玩过，就先不要开户呀，不然你可真拿钱当纸用了

开户的话，你直接拿你的身份证到证券公司开户就好了

不过，我建议你先找个模拟炒股的县锻炼下自己，比较实在
个人建议你可以去“爱财部落”上锻炼下

四、做股票到底怎么判断才正确？

上涨有量下跌无量好，可以看多，否则，看空，放量止跌拉起有量时可持股观望，总之看量价关系，对于均线，它是支撑反压的目标位，不是有效位，不可过于依赖，其它的指标，看书就是了，不过要注意用的范围，有些地方不灵验。

五、销售中“能赚到钱你们自己怎么不做”该怎么回答 我是做贵金属投资的经纪人，求大侠指点.....

我接触国际金融（包括贵金属）已经4年多，做过经纪人，代理商，平台商，自己实盘交易不下800次，从我手中交易的总金额超过4000万美元，绝对有资格教你如何做和该不该做。

第一，销售中“能赚到钱你们自己怎么不做”该怎么回答：

首先，我们做的是提供一种投资工具，而不是教客户什么投资方法。

现在中国内地金融投资工具很有限，股市都是庄家操纵，楼市需要大笔资金且变现慢，期货杠杆低等等。

不管从交易的时间，交易的资金，交易的灵活性、专业性以及公平性（全球市场无法坐庄，都靠自己的判断和智慧盈利）等综合分析，这是目前中国内地最好的投资工具。

其次，会反问你这种问题的人，不是关心投资或者有意愿投资的人。

有资金、有时间或者正在进行投资的人（不管是股票、房产或者其他）不会问这种问题。

因为他们很清楚，所有的投资别人不能给你任何建议或者决策，是赚是亏都是自己分析和决策的结果怪不得任何人。

因此，你不要在这种人身上浪费时间，即便你能驳倒他或者跟他解释清楚投资是怎么回事，他也不会跟你做投资。

第二，关于你该不该做这个工作的建议：首先，这份工作很难做，基本上在新接触这个行业的人当中有90%会在3-6个月内离开。

然后在剩下的人中又有90%会在1-2年内离开。

最后做到2年以上还在坚持做的人只有1%（除了业余或者兼职做，而非专门从事的之外）。

这个行业完全靠个人能力吃饭，当然所有行业都是如此（除了国企和公务员等），但这个行业最难。

很多人以工作的名义或者客户的身份接触国际金融，然后开始在这个行业短暂逗留。

刚开始会大概了解一下基本情况，然后做经纪人拉客户或者自己投钱进行交易。

拉不到客户的经纪人没有收入，交易的都是爆仓亏损。

因此3-6个月淘汰90%。

在第一轮没有淘汰掉的金融精英进入下一个阶段，要么是因为找到了大客户或者多

少居间人赚到的手续费足够你生活，要么就是找到了在市场中盈利的方法可以持续盈利。

除了这两种人之外其余的90%会在1-2年内离开这个市场。

根据华尔街的权威数据表明，华尔街每天2万亿外汇及贵金属交易量和7万亿美元股票交易量，合计每日交易量超过10万亿美元（中国的GDP不过7万亿美元）。

这是最庞大和最公平的国际市场。

每年进入华尔街的常春藤以及各界精英中，3年后还能在华尔街存活下来的比例是1：4000，即存活率0.25%，而留下来的人平均年薪30-60万美元。

这个市场就是以财富和获取财富的能力论输赢的地方，如果你无法生存就只能被别人吃掉。

你要考虑清楚自己有没有能力和决心留在这个市场中成为那4000人中的1个，这是最重要也是你最先要解决的问题。

六、什么叫客户股票不足？

找股票客户无外乎3种途径 第一行销 第二电销 第三直销 任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

七、我想做股票经纪人 一窍不通 怎么开始、？

只要有证券从业资格证的都可以做证券经纪人考试门槛也很低，就是大众式网上报名：网址：*sac.net.cn 一年一般安排4-5次考试 70元每科 一共考5科：基础、交易、基金、分析、发行承销，采用1+1方式，考过2科即可申请获得从业资格，其中：基础必考过，外加一科即可。

考试多看书就行，不是很难的考试。

其他方面自然就是多看炒股方面的技巧书籍，研究书籍了，毕竟你是经纪人，你客户问你你就要能分析给他听 在此做证券经纪人其实就是做营销的，营销能力一定要强，能说会到，还有客户资源人脉基础自然也是很重要的。

证券公司收入分化极大，多的百万月薪，少的600块底薪。

和个人能力有极大关系，值得说的是，真要有心去做其实和炒股技术没多大关系，关键是忽悠技能，你会懂的

参考文档

[下载：如何确定客户做没做股票.pdf](#)

[《股票分红送股多久才能买卖》](#)

[《一个股票在手里最多能呆多久》](#)

[《股票停牌多久能恢复》](#)

[《股票放多久才能过期》](#)

[《股票放多久才能过期》](#)

[下载：如何确定客户做没做股票.doc](#)

[更多关于《如何确定客户做没做股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/33961758.html>