

只有买的股票怎么找投资人--怎么找融资的人和投资者？-股识吧

一、怎么样才能找到炒股的人？

呵呵，楼主只怕是做证券这行的经纪人吧？不知道怎么去挖掘客户吧...现在随便走到哪儿都可以听见谈股票的投资者的声音，建议楼主细心留心自己身边的一切...靠的是自己的恒心，毅力

二、如何找人投资

投资人一般都是自己去找的.一般都有自己的公司.他们会自己去找一些他们觉得潜力大..又有人才的公司去投资.也有公司通过人介绍找到他们的..他们有自己的关系网{不过这个关系网他们圈子外的人是不知道的}..过程都是很严格..如果你对自己真的很有信心..可以尝试在网上查找一些..现在那些风险投资的都成立公司或者基金了..但是这个不会直接能联系到上层..过程应该会很麻烦..一般这样的公司大家都叫他做风险投资或者天使投资..

三、怎么找融资的人和投资者？

首先是简单的产品和清晰的商业模式。

面对投资人，如果你5分钟内没能把产品和商业模式说清楚，那投资人很可能对你产品没有什么兴趣了。

好的产品有以下几个要素：第一，一个好的产品要符合行业发展大趋势，并且有广阔的市场。

第二，一个好产品要有独特的创意，能直击客户痛点，并帮助用户解决切实存在的问题。

第三，一个好的产品应该是营销成本很低的，如果一个产品需要非常高的营销成本那说明产品本身也许并没有那么受客户欢迎。

其次，稳定互补的团队组合很重要。

一个人单干的创业者并不受青睐，不如试着找几个靠谱的帮手，让团队看起来更加多元。

。

最后创业者本身的性格禀赋，人格魅力和沟通能力也非常重要，最重要的是自信。在面对投资人时缺乏自信和人格魅力肯定是不行的，这会让投资人怀疑你带团队的能力。

在跟投资人聊天时，除了表现出了足够的自信和沟通能力外，你需要用数字给投资人展示你的商业模式和前景，如果你的数字能打动投资人，那么恭喜你，你距离融资更近了一步。

虽然这不是全部，但做到这几项，你离拿到投资也许就不远了。

四、怎么样才能找一位能投资我的人？本人全职

建议你先找一份保险职业，历练一下你的承受能力，如果可以在保险业从业一年，那么你就有这样的潜质！祝你成功！年轻人！

五、创业者，如何找到投资人，找到投资。

1、找身边的亲戚朋友投资，一般是在项目初创期，也就是我们常说的找天使投资，因为专业机构或不熟悉的人呢这时候一般不投资你
2、众筹，现在各个网络平台都有众筹，对项目没有门槛，京东苏宁网站都有的
3、各个地方都有企业家或投资人的圈子，可以经常参加这一类的活动，结识这些人，然后去推介你的项目
4、找专业的投资机构，这个必须是你的项目条件成熟了或优势非常明显才可以首先，项目要好！

六、找投资客户有什么技巧吗

1、找投资客户的技巧要根据所投资的项目、目标客户人群的特点等因素而定，技巧有很多。

比如，要能洞察出潜在的市场机会，并非单纯去探听客户或者客户的顾客之需求，而是要求对客户业务的战略思想、客户本身以及客户所面对的市场有一个深入的了解。

要有分析、研究和策划的技巧，开放的思想，对未知事物的好奇心以及开拓创新的精神，同时还要对客户的灵活性、创造性和经验充满信心。

挖掘潜在的市场机会要耗费大量的精力。

其中，找实业投资客户渠道有：通过QQ；
通过微信；
上面拜访；
街头强拉；
电话邀请；
宴会接触等等。

2、客户或顾客可以指用金钱或某种有价值的物品来换取接受财产、服务、产品或某种创意的自然人或公司。

是商业服务或产品的采购者，他们可能是最终的消费者、代理人或供应链内的中间人。

传统观念认为，客户和消费者是同一概念，两者的含义可以不加区分。

但是对于企业来讲，客户和消费者应该是加以区分的。

客户是针对某一特定细分市场而言的，他们的需求较集中；

而消费者是针对个体而言的，他们的需求较分散。

七、我没有炒股的经验，但又想做点此方面的小投资，请问我要怎么委托股票经纪人呢？谢谢指点！

炒股还是要靠自己，完全靠别人是不行的，除非你生活中的朋友！几万的资金在当下应该说是很少的资金了，不能对家庭生活有本质的影响，因此适合用来学习炒股，因为炒股有风险，或许会赔的比例不小。

等学的差不多了，无论几万元是增长了还是减少了，都无关紧要，这时候加大资金，一定能在股市上有大斩获！抓紧学习的话，一年时间就够，轻松些的话，三年时间也足够了。

入门可以到炒股网了解一些手续方面的问题。

然后看《从低手到高手》了解一下市场操作中的大致知识。

最后进入操作基本知识：《期货市场技术分析》、《道氏理论》、《中国股市操练大全》之后可到和讯网、金融界等模拟操作，最终还要靠实战积累！这个积累过程要看你真正花在交易上的时间！如果以赚钱为目的（就看上这几万元了），那么买50ETF上证指数基金即可，目前大盘跌跌不休，恰是买入时机，分4个月买即可，每月买2500元的，一年后应该能赚30%以上！

八、有人知道怎么才可以找到投资理财的投资人吗？ 我有项目计划但是就差钱。谁能帮帮我吗

可以找正规的融资网去找找，找到后最好面谈！
上阿里巴巴去看看，每天都有上万商业人士在线。

九、怎么样找人投资

展开全部要想获得投资，你就要知道谁会给你投资，我们从上往下说：首先是在资本市场融资（那要求你的公司已经上市或具备上市的前提条件）

商业银行（你要有优良的资产和良好的信誉，因为银行是很保守的不愿冒险）
风险投资（风投要求高回报，你的产品要有竞争力或在未来有好的前景，否则风投不会投钱的）

合伙人集资（如果你能找到志同道合的人愿意为你投资，愿意和你合作。

最好是优势互补的人）
家庭圈子（在你没有取得成果的时候，别人不会为你投资，但你的亲戚、朋友、父母他们了解你，你能说服他们，就会得到一些投资）
你自己（如果你自己不先投一些，别人不会相信你，那么好，你自己怎么不投哇！把自己的身家押上，义无反顾，别人才能相信你）
找投资人，就要从下往上做，先要自己——家人圈——合伙人——风险投资——商业银行——资本市场。

在找人投资之前你必须清楚：你做的是什么产品或服务？你的优势在哪？你的公司存在什么样的问题？你的竞争者是谁？竞争者的优势是什么？要怎么打败他？别人为什么要用你的产品或服务，为什么不用你竞争者的？投资人为什么要投你，不投你竞争者的公司？你能给他带来什么样的回报？只有把上面的这些问题都问清楚了，你才能很好的回答投资人的问题，你清楚自己前进的道路，他们才能相信你，才愿意给你投资。

把上面的问题都弄清楚之后，你也就会知道该怎样找投资人了（找投资人就像面试一样，你的仪容，穿着，谈吐，经历，取得的成就都是你要注意的）。

参考文档

[下载：只有买的股票怎么找投资人.pdf](#)

[《股票理财资金追回需要多久》](#)

[《今天买的股票多久才能卖》](#)

[《蜻蜓点睛股票卖出后多久能取出》](#)

[《股票挂单有效多久》](#)

[下载：只有买的股票怎么找投资人.doc](#)

[更多关于《只有买的股票怎么找投资人》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/24763362.html>