

股票怎么聊天提问...我是做股票的早上怎么跟客户说话-股识吧

一、股票软件电话销售怎样的开场白才能打开话题？

你多大了？是女的吧？如果你的声音很好听`第一时间被人拒绝的几率就会小一些`一般的话就练练 没别的意思`别误会 别生气 我感觉我是你的话我会这么做！ 1.第一次打电话不直接提卖股票软件的事，你可以找个理由和电话那头的人争取多聊几句。

2.什么理由呢？我想以调查的名义很不错，比如你先表明身份后？说想对关于股票软件使用的问题做一个问卷调查，比如问问：您现在使用的是什么股票软件啊？这个软件好用不啊？您用着比较方便的地方或功能有那些啊？您感觉这款软件有什么缺点吗？你可以仔细想想提问的问题，然后系统的发问！当然了，主要的目的，就是找出他对他现在使用的软件有什么不满情绪！然后你把这些记住，然后仔细了解你卖的软件，如果你卖的软件功能可以直接弥补，那你就直接告诉他就行了，如果不能，你只能想一个说法，可以让他感觉到可以弥补！（当然了这个时候你已经不是和他初次通电话了）所以说话方便很多！！还有也是挺重要的一件事：要有礼貌~但是要礼貌的有方法！！比如：你表明身份后，马上就说你要对软件使用的问题做一个问卷调查，让他有个底！你不是推销的！然后你在说，您有时间吗？这么做也礼貌了他心里也有底了。

只要他不是第一时间对你产生反感！陪你聊几句的时间我想谁都有！忙的3分钟时间都没有的人`很少`但是你要是上来就说我是什么公司的！您有时间吗？还没等你说我想对股票软件使用的问题做一个问卷调查呢！！他的大脑就已经反映过来了，做出主观的判断了，他就会打断你的话，直接告诉你`没时间！！所以要在他没做出主观判断之前，让他心里有个底！就比较容易继续了！你还可以用大同小意的意思，用别的言语表达！我学历不高~表达词汇相对来说可能要比有学问的人少，所以有时候说话比较硬~~你要比较是有学问，说出来的东西可能就更容易让人接受，呵`先说这么多吧，还有很多方式你自己想想举一反三吧`针对人性就对了！

二、做股票该跟客户聊些什么？该怎么来跟踪客户！

该网站有互动的功能吗？如果有直接针对对方说了，提前关键词进行互动聊天；如果没有，那就没办法了。

或者取得对方的联系方式，或者到炎黄财经直播室等大型站点互动！

三、做股票该跟客户聊些什么？该怎么来跟踪客户！

最好的方法就是需要长期的关注，关注这只股票的走势与大盘的行情有什么关联。需要长期的积累还有就是靠运气了，没有人敢100%的说自己能判断准行情走势的。
软件什么的都是骗人的。

四、如何和做股票的大客户沟通？

只要你能证明自己具有比他们更强的操盘能力，他们会主动找你沟通的。

五、聊天如何得知他就是个股民呢？

聊天中得知他就是个股民的方法有：1. 哎，最近看见绿色我就烦，等待他的回答。（股民喜欢红色，红色是升，绿色是降）2. 我这几天老是绿色，都没看过红色。3. 也可以直接问对方然后选择兴趣爱好。4. 生活中讲得最多，看得最多的永远是财经类信息。5. 平时的情绪基本接近股市的波动。6. 让他把账号给你看，顺便问一些和股票相关的问题。

六、我是做股票的早上怎么跟客户说话

问个好，然后把当天重要的财经信息和股市的新股申购的信息等咨询给客户发一下。
如果客户回应了可以接着聊点别的，如果客户问问题了争取第一时间回答。

七、网销怎么和客户很自然的切入股票话题话术

很难的！就是切入了股市话题别人听不听你说的成问题

参考文档

[下载：股票怎么聊天提问.pdf](#)

[《同花顺股票多久提现》](#)

[《一只刚买的股票多久能卖》](#)

[《股票赎回到银行卡多久》](#)

[《场内股票赎回需要多久》](#)

[下载：股票怎么聊天提问.doc](#)

[更多关于《股票怎么聊天提问》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/21928367.html>