

为什么我的曝光量一天比一天少！为什么我的饭量一天比一天少-股识吧

一、别人看视频一天一块多，我一天怎么只看了几毛钱，相差一半呢，怎么回事

每天看视频都是一样，看的。
看视频，的钱是一样多的。
你与别人相差的钱数。
那是因为你没有回答问题别人回答的问题多。
这样就相差的天数多了。

二、放着没有用的护肤品，怎么一天比一天变少

那是因为你的护肤品是已经开了的，所以就没有那么密闭，因此就会有空气进入，会容易蒸发掉。

三、有378棵树每天比前一天少摘一半六天摘完每天摘多少个

你这问题有问题，你事先说了每天比前一天少摘一半！那怎么可能每天都一样啊！

四、为什么我的饭量一天比一天少

1. 往往在疾病早期，首先表现食欲不振，不想吃饭。
2. 平时已养成吃零食习惯，对吃饭感到没有滋味。
3. 活动量不够，食物尚未完全消化，没有饥饿感。
4. 由于营养不良，肠蠕动减慢，胃内排空时间延长，无饥饿感而影响食欲。
5. 饮食时间安排不妥，两顿间隔时间太近。
6. 孩子过于疲劳或过度兴奋，吃饭时想睡觉或无心吃饭，影响食欲。

7. 因睡眠不足而影响食欲。
8. 由于家长过分溺爱孩子，致使孩子用不吃饭的行为作为手段，以达到他所要求的目的。
9. 有的孩子从小不锻炼咀嚼，吃什么都不囫圇吞下，碰到稍硬的食物，不是吐出就是含在嘴里。
家长为了让孩子将食物咽下，就给喂大量汤水，冲淡了胃酸。
久之孩子食欲减退。
10. 经常服药，特别是抗菌素，会影响食欲。

五、为什么我的曝光量和点击量都这么高，却没有多少询盘呢？

要想提高询盘的成交量，首先是提高询盘的质量跟询盘的数量，而曝光率又决定了询盘的数量。

综上所述一：在服务选择上，肯定是需要利用有限的资金来让自己产品的关键词排到最好是第一页的位置。

第二：在自己的产品图片上要做好美化，好的图片更能吸引客户去点击你们公司的产品，并发送询盘。

第三：做好自己产品关键词的设置，很多产品有不同的叫法，比如包装机械filling machine，还可以设置为filling machinery，甚至比如说产品时用于食品行业的，也可以设置食品机械food machinery，食品包装机械。

第四：经常更新与增加自己公司的产品，这样才会让以前谈过却没有成交订单的客户更加关注你们公司的产品第五：假如有询盘，询盘也有质量，没有单子成交，那就是产品本身问题，比如针对欧美市场是需要很多认证，比如针对东南亚，非洲，俄罗斯地区，产品价格是否比同行相比较低，这些才是决定产品真正成交的关键。一个不是市场需要的产品有再好的销售也是销售不出去的。

这有多方面原因一是曝光量很不错，但产品的质量或者图片不够吸引人二是买家的购买意向本来就不高三是阿里不像淘宝那样发展得那么成熟，还需要一段时间让客户了解并信任慢慢来吧，生意总会好起来的，现在阿里集团对阿里投入这么大，所以一切努力吧~~~曝光量就相当于你在路边开了一家服装店，人人都可以看的到；点击量就相当于看到你服装店里的衣服以后进入你的服装店了；反馈量就相当于客户看到某件衣服后问你价格了。

六、我的C盘除了系统其它什么都没装为什么磁盘容量一天比一天少

我来回答啦！！垃圾文件，用优化大师清理一下。

不过少了3G多，很有可能你启用了电脑睡眠，电脑睡眠时要把所有正在执行的程序保存在硬盘上，当启动时可以快速读取，所以少了这么多。

放假回去让我看看你的6000多块的电脑啊~~哈哈

七、淘宝网上的销量在一天比一天减少是怎么回事

好像是统计月销量，可能刚好这几天卖的钱，然后综合一下就销量下降了。

参考文档

[下载：为什么我的曝光量一天比一天少.pdf](#)

[《拍卖股票多久能卖》](#)

[《德新交运股票停牌多久复牌》](#)

[《今天买的股票多久才能卖》](#)

[下载：为什么我的曝光量一天比一天少.doc](#)

[更多关于《为什么我的曝光量一天比一天少》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/17734469.html>