

## 股票研究员在什么公司上班、如何成为证券公司研究员?- 股识吧

### 一、急！！关于证券公司的行业研究员！

干什么不辛苦？关键是有兴趣干。

工作内容：调研公司，财务分析，价值发现。

重点大学数学系、物理系、经济专业本科或研究生做研究员应该没问题。

### 二、证券、股票、信息投资公司是做什么工作的。刚进去这些公司待遇怎么样？有没有前途/

如果他们二话不说要你交钱培训，去考保险代理人资格证。

那就是拉你去卖保险的。

美其名曰保险代理人。

成天到处给别人推销保险，

自己却没有底薪，没有劳动合同，没有福利，没有社保，不是保险公司员工。

每天的电话费，交通费，生活费都要自己出，所有收入来自卖出保险的提成。

卖出去当然能拿到高额提成，卖不出去不给你发一分钱。

这类公司也没什么名声，因为正常的人听到保险两个字就不来了。

所以大多打电话，或者发短信说在网上看到你的简历，

希望你周末穿正装去xxxx地方面试，找XXX经理/主管。

。

。

我还见过利用你的朋友来拉你去的伎俩。

招聘的职位也五花八门，不一而论。

我见过的有文员、助理、兼职、内勤、售后、财务、行政、人事、主管、营销精英、保障专员、数据录入、理财顾问、储备干部、管理培训生、职业经理人、养老金发放员。

。

。

你想要什么头衔，对方就开什么头衔，

但无论什么职位头衔，不外乎拉你去卖保险。

首先培训，让你考保险代理人资格证。

诱惑你给自己买保险，说是要从底层做起，要自己先熟悉业务好开展工作。  
然后利用你的社会关系，拉亲朋好友来买保险。  
然后让你拉更多的人来面试-买保险。

。  
你要是没有足够的人脉，过硬的关系，强势的权力，  
除了卖给身边的亲朋好友，谁会买你的账？  
出不了单挣不到一分钱还怎么过下去。  
等你没有利用价值了就踢掉。  
不断招人，淘汰，再招新人，再淘汰.....

### 三、证券、股票、信息投资公司是做什么工作的。刚进去这些公司待遇怎么样？有没有前途/

没有什么工作是一定有前途或没前途的360行 行行出状元看你自己的工作能力和适应不适应这份工作的性质了我个人认为投资公司去发展现在不是什么好的时机，现在股票什么都在跌，你怎么可能为你的客户选择好的赚钱办法吗？这些工作的收入大部分来源与给客户赚到钱以后拿的佣金，现在经济一直在走下坡路，怎么赚得到佣金啊！

### 四、中投证券这单位怎样？在里面工作好吗？上班时间具体多长？服装是自己买的还是公司配的呢？

不好说 底薪一千多.本科学历补助300一个月硕士研究生 学历补助500一个月.大专学历是 证券经纪人，代理合同，非劳动合同全日制 本科签劳动合同，见习期六个月，要求完成120万客户资产，否则开除.一年考核400万客户资产..每个月考核6个有效户，空户不算考核.有效户考核 很高的..比其它 证券公司 要黑很多.一般的考核 都是 4个 有效户每个月.工资是 月底发，最后一天.不押工资的..每个月的提成下个月月底发这点还是比其它证券公司正规.比如你六月份进去，六月三十号一定可以拿到工资的.服装是自己买.西装.上班会给你安排 银行 网点，银行上班你就去，银行关门你就下班.这个行业不好做，开户难.工资就够你生活，想赚钱需要积累一两年 才可能.如果你有客户资源另当别论.还有，如果你签的是代理协议，属于证券经纪人，那就千万不要去..中投证券对 证券经纪人的待遇相当的差..比 招商证券的 经纪人 待遇还要差.所以一定要签劳动合同，确保你是以客户经理的 职位 招进去的.否则别去

## 五、证券公司招聘的投研专员是干什么的？

投资研究专员的招募是证券公司总部或者分公司才有这个资格，必须是证监会序列的正规证券股份有限公司或者有限公司，招聘学历要求硕士或者博士，专业要求一般是投资学、经济学、金融学等专业或相关学科。

工作部门一般是投资研发部、证券研究所、证券研究中心等部门，从事证券各个分支行业分析（例如：汽车行业专业研究员、化工行业专业研究员）、编写投资分析报告、行业市场调研、实地调研、股市行情研究、投资顾问等工作。

你首先要确定对方是否为证监会监管序列的证券公司，招聘到何部门工作。

如果是投资理财的话那是理财部或者是业务部门，不是搞研究的。

且必须先获得证券从业咨询资格后再申请证券咨询执业证书才能正式上岗。

## 六、证券公司证券研究员 助理分析师和保险公司理财规划师的工作都是什么？哪个待遇会更好？

如果他们二话不说要你交钱培训，去考保险代理人资格证。

那就是拉你去卖保险的。

美其名曰保险代理人。

成天到处给别人推销保险，

自己却没有底薪，没有劳动合同，没有福利，没有社保，不是保险公司员工。

每天的电话费，交通费，生活费都要自己出，所有收入来自卖出保险的提成。

卖出去当然能拿到高额提成，卖不出去不给你发一分钱。

这类公司也没什么名声，因为正常的人听到保险两个字就不来了。

所以大多打电话，或者发短信说在网上看到你的简历，

希望你周末穿正装去xxxx地方面试，找XXX经理/主管。

。

。

我还见过利用你的朋友来拉你去的伎俩。

招聘的职位也五花八门，不一而论。

我见过的有文员、助理、兼职、内勤、售后、财务、行政、人事、主管、营销精英、保障专员、数据录入、理财顾问、储备干部、管理培训生、职业经理人、养老金发放员。

。

。

你想要什么头衔，对方就开什么头衔，  
但无论什么职位头衔，不外乎拉你去卖保险。  
首先培训，让你考保险代理人资格证。  
诱惑你给自己买保险，说是要从底层做起，要自己先熟悉业务好开展工作。  
然后利用你的社会关系，拉亲朋好友来买保险。  
然后让你拉更多的人来面试-买保险。

。  
你要是没有足够的人脉，过硬的关系，强势的权力，  
除了卖给身边的亲朋好友，谁会买你的账？  
出不了单挣不到一分钱还怎么过下去。  
等你没有利用价值了就踢掉。  
不断招人，淘汰，再招新人，再淘汰.....

## 七、券商的行业研究员都是通过什么途径招进去的？

两种途径，一种校招，一种社招。  
社招看重内部推荐，少数是自己投简历进去的。  
校招分两种，一种长期实习留用，一种通过笔面试的校招考核。  
价值立方

## 八、急！！关于证券公司的行业研究员！

干什么不辛苦？关键是有兴趣干。  
工作内容：调研公司，财务分析，价值发现。  
重点大学数学系、物理系、经济专业本科或研究生做研究员应该没问题。

## 九、关于证券公司行业研究员

理工科的硕士从事行业研究员不是没有可能，就要看你是如何规划自己的职业生涯了。  
考出证券从业资格证书是开始的第一步，学习完之后，你会对证券行业有个全面的认识。

而考出CFA则是在这一个层面的提升。

在美国，凡是证券行业从事金融投资行业的专业人士是一定要有CFA证书的。

考出CFA，能够在一定程度上反映你对这方面的知识积累。

如果你能够在读一下相关专业，比如金融学硕士或者博士之类的学位证书，那么能够增加你进入到这个行业的砝码，这个份量是非常中的，而且是雇佣公司看重的。

在证券研究所，最基本的学历是硕士，所以硕士学历在这个行业是不稀奇的。

如果你真的要以此作为你的奋斗目标，那么可以考虑读一下金融类的学位证书。

## 参考文档

[下载：股票研究员在什么公司上班.pdf](#)

[《启动股票一般多久到账》](#)

[《启动股票一般多久到账》](#)

[《一只股票停牌多久》](#)

[下载：股票研究员在什么公司上班.doc](#)

[更多关于《股票研究员在什么公司上班》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/15132833.html>