

做股票怎么引流客户~如何更快的寻找股票客户？-股识吧

一、大家觉得现在做证券经纪人怎么样

这是个好主意，在市场低迷的时候多锻炼，混到牛市就是金领了。

二、证券经纪人怎么样拉客户

我曾经也在重庆证券公司做过，还是有一点经验：你要想做好，第一要有实力，就是精通证券操作方面的知识；

第二要有交际能力，能够融入上流社会的圈子，只有这样，你才能拥有大户，超大户；

第三要维护好老客户，口碑很重要。

最后，最关键的一点就是要坚持，只要你能坚持，坚持，再坚持，一直坚持，你必然会有收获！祝你成功！

三、证券公司的客户经理怎样拉客户最有效？

用心做,把他们当自己

四、做证券公司客户经理如何开发客户

五、做证券公司客户经理如何开发客户

除了银行驻点之外，可以在营业部电话营销。

或者去社区，美容院，4s店等高档场所高外销，但是得要公司和对方洽谈的，费用挺高的。

现阶段客户开发真的很难，也没什么前途。

如果可以的话，尽量不用做这个职业，可以考考咨询，有工作经验两年的话直接去做投资顾问好了。

六、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一行销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

七、新手想炒股怎么找客户经理啊

您好，针对您的问题，国泰君安上海分公司给予如下解答新手炒股首先，炒股开户一定是要本人用本人的身份证办理的，不能代理其他人开户，也不能用自己家人的身份证和银行卡为自己开户。

其次，找一家口碑好一点的证券公司去做炒股开户，一般新手炒股开户以后最好是有位专业人士指导一下的，否则如何下载软件，如何做转账，如何做基本的操作都一无所知。

再次，找到适合的证券公司以后再他们正常营业时间（一般是工作日周一到周五上午9点到下午的15点，有的证券公司周末也是可以办理开户的，去之前可以打听清楚，最好能够在网上找到工作人员预约一下）去办理开户就可以了。

最后，在证券公司开户以后，找他们的客户经理指导一下简单的软件下载以及印证转帐如何操作就可以了。

以上是新手炒股开户的简单步骤，不过开好户以后也可以不急着买股票的，因为证券公司有的理财产品也很不错的，可以适当的做做，有时候比做股票也不差的。

登录国泰君安上海分公司*://sh.gtja*进行预约即可有客户经理对应服务。

希望我们国泰君安证券上海分公司的回答可以让您满意！回答人员：国泰君安证券客户经理：洪经理（员工工号009301）国泰君安证券——百度知道企业平台乐意为您服务！如仍有疑问，欢迎向国泰君安证券上海分公司官网或企业知道平台提问。

八、做股票业务员好难压力好大啊，引导不了客户，哎！

现在的都是存量资金客户，资金量一般都在百万千万级别比较多的老股民，10万以下的很少很少，对老股民有自己的一套成熟技术，你要引导他们可以，你的技术水平必须比他们还要高，最关键的是你必须实际买卖过程中你让他们相信你的方法能让他们赚钱，如果只是理论劝你不要多想了，老股民技术理论都很成熟了，你引导他们除非你的实战技术经验足以说服老股民的技术理论，等你坐庄几年你就能驾驭老股民了。

希望你好运吧，给分吧，给分教你更好方法

参考文档

[下载：做股票怎么引流客户.pdf](#)

[《一只股票多久才能涨》](#)

[《增发股票会跌多久》](#)

[《股票会连续跌停多久》](#)

[《购买新发行股票多久可以卖》](#)

[下载：做股票怎么引流客户.doc](#)

[更多关于《做股票怎么引流客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/11936944.html>