

盖茨为什么要卖微软股票；比尔盖茨是如何管理微软的- 股识吧

一、购买股票是不是股东

是股东。

股东是股份制公司的出资人或叫投资人。

股东是股份公司或有限责任公司中持有股份的人，有权出席股东大会并有表决权，也指其他合资经营的工商企业的投资者。

严格而言，在公司法上，有限责任公司股东与股份有限公司股东的内涵有所区别：有限责任公司股东是指在公司成立时向公司出资或在公司成立后依法继受取得股权，对公司享有权利和承担义务的人；

股份有限公司股东是指在公司设立时或设立后合法取得股份，对公司享有权利和承担义务的人。

只要拥有公司的股票就是那的股东，但是股票还分记名股票和不记名股票，你在交易所买的是不记名股票，在股动大会上是不具有发言权的，换句话说就是没有实权参加股东大会没有什么需要特别注意的，跟着程序走就可以了，该投票投票，有问题就在提问环节发问。

除非有特殊目的。

只有1股也是股东。

我们开股东大会都是把股东当爷供着，有个小股东特别搞笑，前两次来开会就是不肯提前买1手，一定要违反程序混进来，态度还好，就是不肯讲理--估计是对公司的股票感兴趣又怕交学费。

另外提醒一下，现场参加股东大会要在股权登记日前手里至少持1股股票（实际操作一般是买1手）；

股权登记日没持有上市公司股票，按理没资格以股东身份参会--即使是在登记日之后开会之前买了。

从事实上来说，股东权利的大小取决于股东持有的股份种类和数量。

因此，只要公民持有公司股份，就是该公司的股东。

然而，上市公司一般对外发行的股票数量是比较大的，所以中小股东无法进入董事会进行日常管理，也没有发言权。

《中华人民共和国公司法》第三条：公司是企业法人，有独立的法人财产，享有法人财产权。

公司以其全部财产对公司的债务承担责任。

法律依据《中华人民共和国公司法》第三条

公司是企业法人，有独立的法人财产，享有法人财产权。

公司以其全部财产对公司的债务承担责任。

有限责任公司的股东以其认缴的出资额为限对公司承担责任；
股份有限公司的股东以其认购的股份为限对公司承担责任。

二、微软靠什么赚钱

微软早期主要靠软件赚钱：微软最大业务当然是Windows操作系统，是世界上垄断PC主机的操作系统，虽然我国盗版有的比较多但其他国家都卖的好好，其次是Office办公系列，SQL数据库系以及Visual

Studio等等，正规公司要用要付钱的，微软还有游戏业务，著名的XBox游戏机和游戏软件，电脑的游戏帝国时代等游戏软件。

.....而往后发展，如今云计算也是微软主要赚钱的业务。

但是，您要是认为比尔盖茨要是靠微软的股票蝉联世界首富，那你就错了。

正确答案是，微软的股票+投资。

为什么这么说呢，且看：事实上，盖茨是依靠微软发家，在30年的时间内，比尔·盖茨的身家翻了近290倍。

然而微软只占盖茨身家900亿美元的1/8，而且这些年，盖茨一直在减持微软股票。

其实赚钱主要来自比尔和梅琳达·盖茨基金会。

微软公司盖茨不去打理了只做股东等分红或者减持变现。

而盖茨专业做经营自己的基金，基金则可以理解为，专业的投资机构，包括一级的股权认购二级市场的股票投资，期货，现货，原油，黄金等等投资，盖茨的基金也有持股中国的上市公司。

比尔盖茨说过："If you ' re born poor, it ' s not your mistake. But if you die poor, it is your mistake."（生于穷困不是你的错，但若你死于穷困，就是你的错了。

）

三、比尔盖茨 拥有微软百分之几股份？

最多时占21.57%的份额

四、盖茨为啥要选择软件

因为盖茨他不想选择硬件。

- o
- o
- o
- o
- o
- o

五、

六、我们中国人大部分用盗版系统，那微软公司比尔盖茨是不是没钱赚？

大家还记得微软怎么垄断中国市场的么？Windows刚进入中国的时候，完全就是有意放纵盗版。

试问，为什么盗版Windows一样可以通过网络进行升级？

只要微软有意打击盗版，完全有能力进行正版验证，拒绝盗版Windows在线升级。

微软就是利用中国盗版猖獗这一点，迅速占领中国市场。

有意的放纵盗版还造成一个对中国相当严重的后果：中国没有一家企业能研制出属于自己国家的操作系统！盗版Windows的光碟只要3、4块钱便可以买到，而开发一个操作系统则需要投入几亿资金，在这样注定亏损的情况下，根本没有哪家公司有能力研制出国产操作系统。

·微软便是借此打压竞争对手（虽然想跟微软的Windows竞争希望渺茫，但微软做得也真绝！）。

等到没有竞争对手的时候，便是收网的时候，最典型的便是对网吧使用盗版Windows进行控告，要求使用正版Windows。

在客户只习惯使用Windows的情况下，网吧经营者也只得乖乖听话，一套正版Windows价格在1700左右，能装8台机，大家自己算算微软赚了多少钱。

现在，中国用户都习惯使用Windows并在确认中国企业无能力竞争的时候，微软举着打击盗版的大旗，又一次进行清洗，从番茄花园开始入手，接着便是即将到来的20号的XP正版认证。

而微软突然对正版XP进行认证的理由是什么？官方解释说有25%的盗版使用者不知道自己正在使用盗版，此举只是为了让用户鉴别自己使用的到底是不是正版。

解释相当牵强也相当可笑。

那为何微软这次却放过了Vista，既然微软要打击盗版为何独独不让Vista也进行正版认证？Vista不好用，很多游戏、软件都不兼容，使Vista陷入一个“人红歌不红”的尴尬境地。

现在微软就是要逼中国用户转向使用Vista。

因为XP在09年之后便不支持在线更新了！淘汰了！

而代替的Vista以目前的市场状况来说，并不理想。

不得不承认微软无论是占领当初中国市场还是现在逼用户转向使用Vista所用的手段都是相当高明而且成功的，既抓住了中国盗版猖獗这一把柄又消灭了潜在的竞争对手得以控制整个用户群。

但我对微软这种卑鄙的做法感到愤怒，居然还有网友支持微软打击盗版XP。

卑鄙无耻下流贱格的微软，请你收起那副虚伪的嘴脸！你打击盗版是你的权力，但请别把我们中国用户当猴耍！

七、比尔·盖茨的生日

时代霸主——微软总裁比尔·盖茨

全球个人电脑软件领导品牌——微软公司的董事长兼CEO。

比尔·盖茨出生于1955年10月28日，和二位姐妹一同在西雅图成长。

父亲是一位律师，已去世的母亲则是位集学校老师、华盛顿大学董事长和United Way international 董事长等职务于一身的女性。

13岁时，盖茨在私立的湖滨学校接触电脑并开始了未来的事业——个人电脑软件与设计电脑程式。

1993年，盖茨进入哈佛大学。

大三那年，盖茨离开哈佛，专心致力于微软的工作。

八、比尔盖茨是如何管理微软的

微软公司无疑是世界上聪明人云集的地方，比尔·盖茨靠什么对这些员工进行有效的管理呢？答案是：微软公司的人格化管理。

特别是其中无等级的安排让许多其他公司的员工欣赏。

等级隔阂是人与人之间关系难以融洽的一大原因，这种在不同等级间形成的思想隔阂是很难消除的。

它的存在妨碍了人们间的相互沟通，不利于企业职工凝聚力的增强，为共同的事业齐心协力。

因此，在管理工作中，应尽可能地消除由此产生的影响。

微软公司在内部人员关系的处理上正是这样做的。

平等的办公室。

只要是微软公司的职工，都有自己的办公室或房间。

每个办公室都是相对隔开的，有自己的门和可以眺望外面的窗户；

每个办公室的面积大小都差不多，即使董事长比尔·盖茨的办公室也比别人大不了多少。

对自己的办公室，每个人享有绝对的自主权，可以自己装饰和布置，任何人都无权干涉。

至于办公室的位置也不是上面硬性安排的，而是由职工自己挑选的，如果某一办公室有几个人选择，可通过抽签决定。

另外，如果谁对第一次选择不满意，可以下次再选，直到满意为止。

公司为充分尊重每个人的隐私权，每个办公室都安装了可随手关闭的门。

微软公司的这种做法与其他公司不同，它使职工们感到很有意思，而且工作起来心情舒畅。

无等级划分的停车场。

在微软公司，各办公楼前都有停车场，这些停车场是没什么等级划分的，不管是比尔·盖茨还是一般职工，谁先来谁就先选择地方停车，没有职位高低之分。

但是，即使如此，比尔·盖茨也从未因找不到停车的地方而苦恼过，因为每天他比任何人来得都早。

没有时钟的办公大楼也是微软公司与众不同的一个特点。

微软西雅图市总部办公大楼是用简易的方法建造的，主要材料是玻璃和钢材。

办公大楼的地面上铺着地毯，房顶上散发着柔和的灯光，但让人奇怪的是整座办公大楼内看不到一个钟表，大家凭良心上下班，加班多少也是自愿的。

美国西雅图市的天气是阴多晴少。

只要一出太阳且风和日丽，员工们可自由自在地在外面散心。

办公楼内到处可见高脚凳。

微软公司除为职工免费提供各种饮料之外，在公司内部，可用于办公的高脚凳到处可见，其目的在于方便公司职工不拘形式地在任何地点办公。

当然，这种考虑也离不开软件产品开发行业的生产特点。

微软公司就是靠别出心裁的人格化管理，吸引了一大批富有创造力的人才到微软公司工作，并通过营造独特的文化氛围，使这些人才心甘情愿地留在微软。

参考文档

[下载：盖茨为什么要卖微软股票.pdf](#)

[《亿成股票停牌多久》](#)

[《股票腰斩后多久回本》](#)

[《股票亏钱多久能结束》](#)

[《股票转让后多久有消息》](#)

[下载：盖茨为什么要卖微软股票.doc](#)

[更多关于《盖茨为什么要卖微软股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/61278912.html>